# 2025年教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实十六篇(实用)

来源：网络 作者：深巷幽兰 更新时间：2025-07-18

*教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实一一、在思想上，积极上进。我不断加强政治学习，不断学习教育教学理论，提高自己的思想觉悟，我还深知要教育好学生，教师必须先身先士卒，时时做到教书育人、言传身教、为人师表，以自己的人格、行为去感染学生，...*

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实一**

一、在思想上，积极上进。

我不断加强政治学习，不断学习教育教学理论，提高自己的思想觉悟，我还深知要教育好学生，教师必须先身先士卒，时时做到教书育人、言传身教、为人师表，以自己的人格、行为去感染学生，努力使学生、家长能接受我、喜欢我。作为一名教师自身的师表形象要时刻注意，我在注意自身师表形象的同时非常重视对学生的全面培养。因为我深信良好的品行是每个人身上最美的东西，针对社会这一大气候和学生这一小气候我把学生的德育、美育工作放到了最重要的地位。在工作中，我积极、主动、勤恳、责任性较强，乐于接受学校布置的各项工作;我还注重文化学习，在不断的学习中，努力使自己的思想觉悟、理论水平、业务能力都得到较快的提高。

二、在教育教学上，敬业爱岗，严谨治教

把学生教好，让学生成功，是每位教师的心愿、的荣誉。 对于课程改革环境下的教师，光有一桶水是不够的，教师拥有自来水。在工作中，我深知学习的重要性，抓住一切机会认真学习，在不断学习、不断实践中不断提高自己的教育教学水平及教学管理水平。在校内，虚心、主动地向其他老师学习信息技术，丰富教学手段，抓住学校安排校内听课的机会，虚心学习，不耻下问，及时消化，吸取别人的精华，在自己的教学中不断实践，不断总结，不断提高。平时向书本学习、向身边有经验的老师学习，提高自己的课堂教学水 平。

总之，在这一学期中，我不仅在业务能力上，还是在教育教学上都有了一定的提高。但我平时工作中出现需改进的地方也较多，如理论知识不够，论文精品意识不强;电脑知识长进不快。在今后的工作中，我将扬长补短，不断努力。

三.在分管工作上，服从安排，积极主动

在每周正常上课的情况下，要安排好自己的其他工作，的确有时感到力不从心。但在校领导指引、支持下，各位老师的帮助下有条不紊地开展着。少先队工作做到思路清晰，做到期初进行合理计划，实施过程抓落实，及时进行总结。这学期为了扎实地推进少先队工作，我尽量抽出时间，上报活动信息。

本学期担任六年三班班主任，首先进行干部队伍的组建和培养。一个班的集体面貌如何，很大程度上是由小干部决定的。小干部对班集体有着以点带面和以面带点的作用我称他们是班主任的左右手。所以惟有慎重地选择和培养干部队伍，班主任工作才能逐渐从繁重走向简单与轻松。其次以强化常规训练带动教育教学工作，训练的内容包括课堂常规、集会和出操常规、卫生常规、劳动常规、路队常规等诸多方面。务必使每个学生具有服从集体，服从命令的思想，具有自我约束力，形成习惯，保证整个班集体随时表现出活而不乱，严而不死的良好班风班貌。另外，重视主题班会与主题队会的开展要注重每次活动的实效性，使每次活动都让学生得到第一次思想和灵魂的洗礼，留下深刻印象并指导自己以后的言行。学生个性特长和创造能力的培养也由为重要。素质教育应时代需要所培养的人才应是高素质的，是有创造性的人才。班主任在使素质不同的全体学生在各自原有的基础上都得到尽可能大的提高和发展的同时，更要努力发掘学生的潜能，充分发展学生的个性特长、培养创造能力，培养他们成为班上各方面的顶梁柱和带头人，也为培养21世纪的专业人才奠定基础。学校无论是环境还是领导、教师都给人一种宽松、和谐、民主、团结的好感，所以在这样的集体中工作虽然有时任务较重，但心理上还是比较轻松、愉快的，所以工作上比较主动，平时能及时把工作情况、问题、困难向领导请示、汇报。同志之间能做到顾全大局，服从安排，互相关心，互相帮助，互相沟通。

一份耕耘，一份收获。良好的成绩将为我今后工作带来更大的动力。不过也应该清醒地认识到工作中存在的不足之处。教学工作苦乐相伴，我将一如既往地勤勉，务实地工作，我将本着“勤学、善思、实干”的准则，一如既往，再接再厉，把工作搞得更好。

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实二**

一、思想认识。

在这一个学期里，我在思想上严于律己，热爱党的教育事业。以党员的标准对自己严格要求，力争在思想上、工作上在同事、学生的心目中树立起榜样的作用。一学期来，我积极参加各类政治业务学习，努力提高自己的政治水平和业务水平。服从学校的工作安排，配合领导和老师们做好校内外的各项工作。

二、教学工作。

在教学工作方面，整学期的教学任务都非常重。但不管怎样，为了把自己的教学水平提高，我坚持经常上网或者翻阅书籍，查阅相关资料，深入学习理论知识。还尽量争取机会多听课，从中学习别人的长处，领悟其中的教学艺术。平时还虚心请教有经验的老师。每上的一节课，我都做好充分的准备，我的信念是—决不打无准备的仗。在备课过程中认真分析教材，根据教材的特点及学生的实际情况设计教案。

这学期主要担任机电156班的《电工电子技术》和全部一年级的《心理健康教育》的教学工作。因为已经承担该课程寄个学年，对教材比较熟悉，所以工作起来还算比较顺利。培优扶差是一个学期教学工作的重头戏，因为一个班级里面总存在几个尖子生和后进生。对于后进生，我总是给予特殊的照顾，首先是课堂上多提问，多巡视，多辅导。然后是在课堂上对他们的点滴进步给予大力的表扬，课后多找他们谈心、交朋友，使他们懂得老师没有把他们看扁，树立起他们的信心和激发他们学习的兴趣。

三、领班工作。

在班主任工作方面，我带了机电153、154班的班主任，我非常重视学生的思想教育工作。通过开展班会、组织活动对学生进行诚信、感恩、爱国、团结等的思想教育。使学生能养成良好的班风、学风。班干部是老师的左右手，所以我把培养得力的班干部作为班主任工作的一项重要内容。我培养了两位得力的班长。这些班干部能把班的学习和纪律管好，为我减轻负担。常给班干定时开会，了解他们工作的情况，鼓励他们大胆开展工作。使班干能在同学中树立起威信，成为同学学习的榜样。在他们的努力下，班务工作能正常开展。

四、团学工作。

本学年担任系部团总支部书记，带领团总支、学生会抓学生工作。这个学期，系部开展了多项富有特色的活动，如“篮球大赛”、“经典诗文诵读比赛”等，教育学生学会团结，学会竞争，学会爱校，学会环保，影响范围很广，师生反映良好;另外积极参与学校举行的活动，如参加并承办科技文化节在各项活动中，我系都认真组织，学生都获得优秀成绩。 “问渠哪得清如许，为有源头活水来。”这是我一年来的感受。教师是知识的先行者，更是学习的先行者，它是教师的职责之所在。以上几条具体的体会是我一年来教学中感受最深的，当然工作中还有许多不足之处。比如：教学中缺少一本理论性较强的学生用书，给学生复习带来了一些不便。我会继续耕耘在这片我深爱的沃土上，努力使自己成为一名技艺高超、受人爱戴的辛勤园丁。

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实三**

按照“创先争优活动”和“三联两创党建固本工程”的要求，经组织选派，某同志于20\_\_年12月被派驻到x镇x村担任村党支部第一书记。到任后，某同志以x村的发展稳定为己任，扑下身子，立足民情，真心实意投入到帮扶工作当中，受到了当地群众的拥戴。

一、临危受命，摸清情况治乱局。在实施“三联两创”党建固本工程中，x市纪委与x镇x村结成了联建对子。之前，x村是远近闻名的乱村，村部无人，工作全面停滞;班子瘫痪，群众x不断;上级考核，空城计连番上演;多次协调，全部无功而返……。了解到x村的真实情况后，某同志主动请缨担任该村党支部第一支部书记。他挨家挨户进行走访，了解村情民意，很快和当地群众打成一片，也摸清了村里的大概情况。x位于x村镇政府北1公里，土地平整，村民居住集中。紧临x公路、郑少高速公路，交通便利。全村居住有回、汉两个民族，7个村民小组，520户。其中回民150户，汉民370户，总人口1980人。全村土地面积3375亩，其中耕地1800亩，林地1000亩。全村以种植业为主，无特色农业项目及厂矿企业。群众和当地村干部对他寄予了厚望，他当众表态，决心要使范村人心由“散”到“聚”，局面由“乱”到“治”，使村两委班子再次焕发活力，让群众安居乐业。

二、真帮实扶，嘘寒问暖结真情。作为一村的带头人，某同志时时将群众的生活冷暖挂在心头。谁家的生活困难，谁家的子女外出打工，谁家的老人需要照顾，他的心里都有一本明细账。能够自己解决的，50、100，只要群众向他张口借钱，他就不让群众落空，事后，谁也没见他要过账。过年过节，他心里还惦记着那些困难户的生活，张家缺油、李家少面，这些汇集起来，还真不是个小数目。他回到市纪委，向领导汇报，把同事们发动起来，促成纪委机关党支部48名党员与村党员群众结成帮扶对子，先后送去慰问金4.5万元和米、面、油等生活物资，帮助群众解决了实际困难。正是以真情换真心，让他得到了群众的拥护，受到了群众爱戴，群众们都把他当成了贴心人。

三、深谋远虑，紧贴民生求发展。某同志知道，要想发展好，基础要打牢。同时，要重振群众对村两委班子的信心，必须要实实在在干几件漂亮事。吃水问题是困扰x村群众多年的难题，某同志多次向市纪委领导汇报，请市纪委支持协调，20\_\_年4月,铺设自来水管道8000多米，彻底解决了全村480户群众的吃水问题。x村原有的变压器和供电线路老化，因为担心停电，群众夏天不敢用空调，冬天用不了电暖器，某同志多次到市电业局找有关领导协商，20\_\_年8月，为村里加装了一台125千伏的变压器，改造升级线路300多米，20\_\_年12月，又为村里加装了一台200千伏的变压器，改造升级线路1000米，彻底解决了困扰村民多年的用电难题。筹措资金46万元，新铺水泥路2.2公里，

实现了“户户通”，解决了雨雪天群众出行难的问题;协调资金15万元，硬化文化生活广场650平方米，配备篮球、乒乓球、健身器材等设施，解决了群众健身无场所的问题;协调项目资金7万元，建成标准化的村级卫生所，方便了群众就医用药;申请帮扶资金1.5万元，新建高标准垃圾池20个;协调资金15万元，占地2500平方米的休闲广场正在建设之中。某同志为x村的事磨破了嘴皮，市纪委的领导开玩笑说：“老赵，你现在真成范村人了啊!”老赵笑答：“这里是我的娘家，你们要多支持我的工作啊!”

如今的x村，在某同志的带领下，通过驻村工作队一年来春风化雨、卓有成效的工作，由里到外发生了脱胎换骨的变化，焕发出勃勃生机：支部班子坚强有力，党员干部人心思进，村容村貌明显改观，发展思路逐步明晰，人民群众安居乐业，豪情满怀，干劲实足，各项工作走在了全镇的前列。虽如此，某同志也深知，这离领导的要求、离群众的期望还有很大差距，他要百尺竿头更进一步，更好的为群众多办事、办实事、办好事。

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实四**

正是荆条开花的季节，我们结束了第二季度的工作，这半年我们遇到了很多新问题，正是由于这些问题的出现，促使公司不断的改进，对各部门管理工作都提出了更高的要求。这第二季度以来，财务部在公司领导的支持和帮助下，在其他部门的有效配合下，以企业效益为中心，围绕部门年度工作目标和重要任务，全体财务人员共同努力，力求做到及时准确完成核算工作，为公司经营发展做好监督服务;真实反映公司财务状况、经营成果，为领导经营决策提供依据。现就上半年度实际工作总结汇报如下：

一、处理各项工作

财务部一直人手较少，但在我们高效、有序的组织下，能够轻重缓急妥善处理各项工作。财务部每天离不开资金的收付与财务报账、记账工作。这是财务部最平常最繁重的工作，半年来我们及时为各项内外经济活动提供了应有的支持。基本上满足了各部门对我部门的财务要求。公司资金流量一直很大，尤其是在春节期间，资金流量巨大而且繁琐，我部门本着认真、仔细、严谨的工作作风，各项自己收付安全、准确、及时，没有出现任何差错。企业的各项经济活动最终都将以财务数据的方式展现出来。在财务核算工作中每一位财务人员尽职尽责，认真处理每一笔业务，为公司节省各项开支费用尽自己的努力。

二、认真完成公司日常各项财务核算工作

严格遵守财务会计制度和税收法规，认真履行职责，严格按照公司有关规定程序和审批权限办理。每月能按时按质完成凭证编制复核，按时编制报送财务报表，及时反映公司经营状况。

三、防范经营风险

特别是防范税务风险，促进公司稳健经营。建立了良好的银企关系和税企关系;定期与国税地税业务沟通，认真听取对方意见和建议，使工作能更快速、更有效得完成。按时办理纳税申报。

四、积极做好汇算清缴工作

在规定的时间内向税局报送年度企业所得税纳税申报表，并汇算清缴，结清应缴应退税款。报送的资料包括年度企业所得税纳税申报表纸质资料和电子数据。

五、认真做好常规性财务工作

对日常的财务工作流程熟练掌握，能够做到有条不紊、条理清晰、账实相符。从原始发票的取得到填制凭证，从会计报表编制到凭证的装订和保存，从经济合同的归档到各种基础财务资料的收集，都达到了正规化、标准化。收集、整理、装订、归档，一律按照财务档案管理制度执行，深化了财务基础工作，使得财务部成为公司的信息库。

六、不断学习

以此提高部门员工的业务技能水平和法律意识随着各项财务、税务的新规定不断出台，财务人员还需及时针对专业知识方面加强培训。尤其增值税、企业所得税、个人所得税等，财务部应多加培训，进行学习、讨论，争取使企业利润化。将公司财务人员培养为不仅能够做好资金收付工作，还能够充分发挥财务管理的作用，增强独立解决问题的能力。

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实五**

尊敬的公司领导：

你们好!

面对过去的一季度，我部将市场运作情况进行分析总结后，上呈公司领导，

一、总体目标完成情况

1：销售目标110万元，实际回款107万元，负计划目标2万元。销售库存合计约47万元，实际销售61万元。与去年同期增长35%左右。

二、目标完成过程中的经验总结

(一)、今年我们销售部门根据年初制定的总体目标以及在年中分阶段制定的时段性目标，根据既定的销售策略和任务，按照常年的习惯，进行人员细分，并根据市场供求关系，组织我部门工作人员，以销售业绩为衡量标准，进行针对市场的销售任务。期间，我部门工作人员也制定了自己的目标计划和销售计划，充分发挥自主性、创新性，顺利完成各自预定的销售任务，并及时总结经验的可取之处和不足，加以改善。

(二)、今年是公司的创利年，但事实上创利没有想象的那么好。主要有以下几个方面的因素：

1. 质量问题偏多。

玻瓶的破损偏高，盒三及小神仙出现一定沉淀。

2. 竞争比较激烈，其他企业价格对比差异。

在市场经济的大环境下，各企业的竞争已经越来越白热化。在产品普遍相同或类似的情况下，价格的竞争，也成为了销售渠道上的一个大关口。在产品质量普遍存在的前提下，同行的其他企业的产品价格为了占有市场，特别是七宝酒二个经销商之间的打响的价格战，把市场同价产品压低很多，以致形成比较悬殊的价格对比。在品牌凸显性不强的局势下，这种悬殊的价格之差，同样造成了我司创利方面的压力。

3.内部资金运作紧张，产品供应出现较长时间断货。

(三)根据市场的变化，及需求，公司领导调整了经销商策略，采用“分兵突进”的战述，按产品品项新招二名经销商，经销商之间形成一定竞争的格局。根据新余市场的情况，已完成部份产品的重新定价，将市场操作权取回公司手中，更利操作市场。计划将全品项进行价格调控，目标使公司有资源可用，尽力创造有效产值，扭转产品出库就生产亏损的局面。

三、对20xx年2季度工作的计划

我部门2季度的工作，在公司统一部署下，以经济效益为中心，以公司利润最大化为目标，对外开拓市场，对内严格制定每一个相关步骤，以市场为导向，面对市场经济越来越激烈的竞争挑战，抢抓机遇，团结拼搏，齐心协力完成好2季度的销售工作计划任务。

(一)、总体销售目标 60万

未来一季，我们销售部销售目标达到60万，，这是20xx年度最困难的一个季度

(二)、未来的工作在过去的经验上主要需要改善之处

1、质量的改善。

在销售工作开展之前，对产品的质量要有更严格的把关，并在销售宣传中，把质量的优势尽可能最大的凸现出来，争取商家对我公司产品更多的信任和更大的购买力。

2、价格方面。

由于产品价位调控的布署，可以在预算的价格尺度调动范围内，根据市场环境的形势和对市场竞争的科学合理性分析，推出系列消费者拉动促销活动，使产品的销售既在预计范围内盈利，又使消费商家对价格方面减少挑剔。让产品的品牌让更多商家熟知，使产品的质量在商家中形成一个良好的口碑。

3、资金回扰

针对无利不起早的“老板”心态，公司应尽快全面完成新的价格调控，使之有相对的盈余 针对经销商也开展系列优惠活动(例如：在限定期定完成打款并销售30万奖面包车一辆等等)

4、多面的销售渠道，发展更多的销售平台

除了最原始的销售渠道之外，提高酒店销售水平，建立良好信用的酒店和团购销售平台。销售形势的好坏将直接影响公司经济效益的高低。多年来，产品销售部坚持巩固老客户、培育新客户、发展市场空间、挖掘潜在市场，未来，我们还需要更全面的利用我公司越来越壮大的品牌影响带动产品销售，建成了以本地为主体，辐射全省乃之全国的销售网络格局;同时，可以与各传媒媒介等形成良好的合作关系，如多参加或举办业内或相关行业的系列活动，多方面的进行宣传销售，让本品牌的产品有更广大的拓展平台。

5、随时关注业内动态，掌握更多的市场信息

随着行业之间日趋严酷的市场竞争局面，信息在市场营销过程中所起的作用越来越重要，信息就是效益。销售部在今后的工作中更应密切关注市场动态，把握商机，认真做好市场调研和信息的收集、分析、整理工作。使得销售部通过市场调查、业务洽谈、报刊杂志、行业协会以及计算机网络等方式与途径建立起更加稳定可靠的信息渠道，密切关注行业发展趋势;建立客户档案、厂家档案，努力作好基础信息的收集。

6、提高销售部人员自身的工作素质

提高业务员的服务质量和业务能力，使一批老客户的业务能巩固并发展起来。在未来的工作中，我们要求销售部人员要更加提高自己的工作能力和专业素质：

(1)加强与客户的沟通联系，多想办法，建立起良好的合作关系;

(2)不断总结自身的工作，改进自身的工作方法，加强工作中所涉及到的专业知识的学习，及时了解客户的生产运作情况和竞争对手的情况，发现问题及时处理;

(3)及时将客户的要求及产品质量情况反馈给有关部门，并加强与横向部门的沟通协作，使我们的产品质量和服务能满足客户的需要;

(4)做好售前、售中、售后服务。

四、总结：

过去一季，我们走过了展望计划、艰辛起步到共创成功的历程，我们也体会到了这一过程带来的快乐。今天，新的一季，我们站在一个新的起点，面对未来更严峻的挑战和更期待的机遇。依靠我们公司领导的信任和指导，依靠优秀产品，先进的营销理念，良好的服务意识，团结的协作氛围，优秀的员工队伍，我们整装待发。也许，未来的路也是充满曲折的，甚至比过去所要承受的压力更大，但我们坚信，这条路注定是充满机遇、充满挑战、充满希望的。

我们深信，在公司的正确领导下，只要我们销售部门全体干部、员工坚定信念，奋发进取，团结协作，以小目标实现大目标，以大目标实现长远目标，一步一个脚印，一定能出色完成任务，让20xx年成为名副其实的创利年!

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实六**

在第二季度里，我收获了很多也积累了不少的工作经验。同时在办公室领导和各位主管的帮助与支持下，我很好的完成了本职工作。作为一名办公室工作人员，我深知自己的岗位职责与工作内容，认真地完成领导安排的每一项任务，也在不断的提升自己的综合能力，力求做到更好。现把这一年来的工作情况总结如下：

一、认真仔细的工作态度

我日常的工作内容比较琐碎，需要踏踏实实的去做每件任务，仔细谨慎的去完成且不能疏忽大意，否则会产生不必要的麻烦，甚至造成严重后果。记得有次回公司送支票，由于自己的疏忽竟然把给送货商的支票送到了公司，后来产生了很多不必要的麻烦才还了回去。从这件事上我吸取了教训，让我在以后的工作中更要仔细地完成每一项任务。只有认真仔细的工作态度才能更好的完成领导安排的工作任务

二、尽心尽责做好人事工作

认真做好本职工作和临时性工作，使各项档案管理日趋正规化、规范化。同时做好后勤保障服务工作，让领导和主管们避免后顾之忧，在经理的直接领导下，积极主动的做好两部门日常内务工作。

1、耐心细致地做好日常工作：负责来电的接听，做好来电咨询工作，重要事项认真记录并传达给相关区域主管，不遗漏、延误;负责来访客户的接待工作，保持良好的礼节礼貌;负责领导办公室以及会议室的卫生清洁及桌椅摆放，并保持整洁干净;负责各种文件的分类存档及每天收发公司邮件。

2、物资管理工作：制定日常办公用品清单及时订购与发放，确保工作人员的正常使用。每个月10号之前去医院财务处交清洗工服费和电话费并开发票。每月25号左右将各部门支票送至公司，并将签字的复印件拿回存档。

3、员工薪资工作：每月的13号报员工新增，15号报员工考勤，这些工作要求我必须认真仔细地去做，去检查每位主管的手记考勤表，确认正确的加班工时，因为这直接关联到项目的财务情况。

4、文件管理工作：根据工作需要，随时制作各类表格、文档等，同时完成领导及各位主管交待打印、扫描、复印的文件等，对公司所发放的文件通知做到及时上传下达。对于主管完成的各种检查报告、培训记录、会议记录等已及时进行分类归档，以便查阅和管理。

5、员工档案整理工作：将在职员工和离职员工档案进行分类存档，每月新增报盘之后及时整理新员工档案并及时更新存档。

6、协助工作：协助领导完成新的一年的各项工作计划表格，有《日常保洁培训计划实施表》、《年度沟通计划表》、《年度活动计划表》等等，同时还要协助领导及各位主管做好项目各项会议及年度活动的组织和安排工作，从而更好的完成计划实施和组织活动。

三、不足之处

在这一年的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的各项工作，对于工作中遇到的问题虚心向领导和同事请教，不断提高充实自己。我现在已经能够较好地处理本岗位的日常工作及其他一些相关工作。当然，工作中也存在不少问题，主要表现在：

1、做事不够细心：办公室工作是一项琐碎的工作，因此更考验人的细心。文员的每一项工作都要有条不紊的进行，切不可三心二意，做完每项工作要养成检查的习惯。记得有次填写报销通，当我填写完数据时简单看了下就直接选择了提交，本以为没有问题，结果有个部分数据填写颠倒了，后来得到了领导的批评，当时我明白了是自己做事不够细心才导致了错误的发生。

2、缺乏积极主动性：不能积极主动地去完成工作，而是被动消极地适应工作需要。领导交办的事情基本上都能完成，但几乎都只是为了完成工作而工作。对于问题的解决只是浮于表面，而没有深入的了解。

3、工作不是很扎实：忙碌于日常小事，工作没有上升到一定高度。不能专注于工作学习，很多知识虽然了解但却不精。比如isis的使用、ppt的制作等都不是很精通。在今后的工作中，我将努力改正自身缺点，以更大的热情投入到工作中去。

四、改善之处

作为一名办公室成员，我充分认识到自己的工作虽然琐碎但也有它的重要性。在以后的工作中我一定严格要求自己，在工作中发挥自己的能力为公司服务。希望在以后的工作中，再接再厉，取得更大的成绩。

1、不断提高自己：抓住每一次让自己学习和成长的机会，以饱满的热情全身心地投入工作学习，为自己的工作积累必要的基础知识和基本技能。虽然办公室的工作琐碎、繁杂，但是我将从多方面努力进一步提高自身的工作能力，以积极的心态面对每天的工作任务。

2、端正工作态度：要抱以一个正确的心态，踏踏实实、任劳任怨地完成上级交派的工作;在以后的工作中不断的学习、进取、完善自己，以便更好地完成自己的本职工作。

五、未来工作计划

1、积极做好日常保障工作：维护好办公室的干净整洁工作;做好两个部门日常工作的整理归档工作并按照公司标准完善isis的建立使用情况;做好各类邮件的收发工作;认真、按时、高效率做地做好领导交办的其它临时性工作。

2、提高个人修养和工作能力：继续加强学习公司的文化理念及系统培训;多向领导和同事学习工作经验好的方法，快速提升自身素质，更好的服务于本职工作;加强与人的沟通协作能力。

六、总结

感谢领导和各位主管在这一年里对于我工作的帮助和支持，今后我将严格要求自己用心做好每一项工作任务，虽然我还有一些经验上的不足和能力上的欠缺，但我相信努力就会有收获，只要我们彼此多份理解与沟通，相互配合，相信公司的明天会更好。

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实七**

20\_年第二季度，在酒店总经理正确领导下，营销部积极跑市场，为酒店完成全年经济任务做不懈努力。现将第二季度工作汇报如下：

一、主要工作

会议接待市场。首先在酒店领导重点开发承揽中小型会议市场，注重内部公司会议接待好的精神指导下，加强与关系单位的联系，了解收集会议信息，经常沟通，定期走访，对会议的各项要求进行逐步落实，认真接待好每一次会议。精心细致得做好每次的会议要求，加大会议宣传力度。

第一季度，接待了\_区教委会议，\_药业会议，\_学术报告会议，接待公司会议2次(10楼会议室)802，711会议5次，每次会议接待都顺利完成任务。

二、跑市场，揽客源，巩固新老客户

每年第二季度需要跑市场，揽客源。从去年开始客源市场非常不好，受金融风暴影响，酒店行业经营惨淡。要想生存就要开展开发新客源，跑市场。第一季度，首先要跑市场，从正月十五后，先后对老客户进行走访，如\_区政府各处事，区卫生局、城建局、执法局、经贸局、人事局、电车公司、衡器厂、进修学校、\_区教委、\_国税局、中铁一局\_办事处等进行拜访，了解今年客源情况。重点拜访了三家网络订房中心：\_在线网。\_网，\_网。对周边老客户定期走访，电话联系，一方面加强沟通，另一方面了解当前市场信息。

三、加强与网络订房中心合作

网络订房现如今已经成为各类宾客出差，旅游，商务活动的选择方式，为网络中心订房实现资源共享。20\_年第一季度与辽宁118114订房中心签订协议，与\_网，\_网等须签协议，与其他已签订的老客户保持着密切关系，每个季度定期按时通过传真方式相互联系。

四、其他工作

1、定期发放代金卷。发放对象如：\_社区，\_社区，\_社区，\_社区。

2、更换20\_年一楼大厅特价菜牌。

3、为公司租大客车到庄河慰问演出。

4、接待一个小型婚宴(7桌)。

5、受酒店委托与工商银行商谈租赁事宜。

6、把酒店4月份房价制定好后，通过传真通知各家订房网路中心。

为了拓宽销售渠道，利用电话，手机等通讯设备定期加强与客户沟通;春节利用手机给客户拜年等等。

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实八**

今年二季度，\_\_花园管理处在公司的正确领导下，在全体业主的大力支持下，经过全体员工的共同努力，各项工作平稳而有序地进行。现将三季度的工作做以简要总结：

一、第二季度工作内容

第二季度主要围绕创\"市优\"\"安全文明小区\"这两项工作重点，做了以下几方面的工作：

(1)粉刷了住户家的阳台，使小区的外观焕然一新;

(2)小区出入口安装了电子门禁系统，加强了小区的智能化管理，进一步保障了小区的安全;

(3)在公司的大力支持下，与广东移动通信公司签署了通信信号覆盖合同，很快将解决小区手机信号弱的问题;

(4)对小区的所有机电设备进行了全面检修保养，重点维修调试好了所有的消防报警系统;

(5)进行了公共设施的养护：解决设备房的通风问题，在配电房、水泵房等加装排气扇。

(6)针对小区内部分业主信箱发现了有人散发\_\_宣传资料的情况，配合派出所、居委会、街道办事处进行调查，并抓获了\_\_犯罪分子;

(7)公司领导的大力支持下，申报了\_\_市安全文明标兵小区，接待了\_\_区政法委及综治办、派出所一行领导到我小区检查安全文明小区标兵单位的创建工作，对小区的各项创建工作给予了积极的肯定，现已基本完成其它各项准备工作;

(8)开展了社区文化活动，组织近百名小区老人去\_\_一日游，让老人们渡过了一个愉快的重阳节;

二、经营工作方面

\_\_花园(1-9)月份经营收入总额为1107834元，其中管理费收入为871411元，每月平均收入在96823元左右，收缴率达99、8%以上。

停车场月份收入总额为189654元，每月平均收入为21072元，会所月份的经营收入总额为46769元，每月平均为5197元。

今年计划支出总额为1098788元，实际支出总额为1164735元，超支65947、33元，亏损主要原因为：

1、2号楼、\_\_区教育幼儿园的接管问题一直未得到解决，已售出停车场未收到管理费;

2、今年因\"创优\"及\"创安全文明小区\"工作，完善及改造了部分设施;

3、业委会的开支去年未列入经营计划。

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实九**

时光如梭，转眼\_年股份制运作已走过二个季度，回顾过去的一个季度，餐饮部在酒店及公司领导的正确指导下，在酒店兄弟部门的密切配合下，在部门全体干部员工的大力支持和努力下，大胆经营、勇于创新、锐意进取，超额完成了公司及酒店制定的各项经营任务指针，为实现公司及酒店领导“发展餐饮”这一战略目标打下了良好的基喘…下面餐饮部就第二季度主要工作总结、报告如下：

一、第二季度经营情况

第二季度，部门共实现营业收入1929499.2元，完成季度任务指针的122.51%，较去年同期 1739053元增加了190445.8元，上升率为11%，实现利润289960.11元，完成季度利润指针的147.34%，较去年同期263774.26元(平均每月87924.75元)相比，利润增长了26185.85，增长率为9.9%，

第二季度，部门共接待婚、寿喜宴103趟次 1314桌，金额达456177元，接待标准平均为347元/桌，较去年同期304元/桌增加了43元/桌，散台接待了16258人次，上座率为51.6%，包房共接待14560人次，包房出租1365次，出租率为57.1%。

二、主要工作与作法

\_年第二季度不仅是餐饮部在上半年良好经营局面中持续上升的一个季度，也是酒店以参加市旅游饭店服务技能比武为楔机，提升餐饮品牌与市场占有率的一个季度，更是餐饮部为实现公司及酒店“发展餐饮”这一战略目标奠定良好基础的一个季度，为此部门在总结上半年成绩的同时，找准了存在的问题与薄弱环节，并结合部门实际，着手开展了以下五个方面的工作：

一是创新经营，突出“创收、赢利”这一主题

创收、赢利是一个企业永不变的主题，为提高部门创收能力，部门根据年度总体工作安排，作了以下几方面的工作：

1、为进一步提升部门人气及怀大餐饮知名度，部门以店庆活动为楔机，深入落实了店庆特价酬宾促销活动的相关工作，促销期间，部门共销售特价菜5000余份，金额达8万余元，得到的消费者的一致好评，

2、为加强对外影响及大宴的宣传效果，部门综合历年冬季大宴菜单的编排成功做法，部门拟定并出台了冬季大宴菜单，二季度，部门共接待各类大小宴席103场次1314桌，金额达456177元，平均347元/桌。

3、为增强酒店在vip客户中的知名度和品牌效应，抢占更大、更多的高档消费客源，充分展示和体现酒店大型宴会承办效果及组织能力，部门成功接待了由酒店主办的300余人圣诞节自助餐及\_签约仪式自助餐，借助部门接待自助餐的成功经验，部门给\_的负责人提出了多条宝贵意见，得到了主办方的一至好评。

4、为进一步宣传酒店品牌，挖掘全员促销意识与潜能，巩固与抢占更大的市场份额，餐饮部在经营情况较好、工作量大的情况下，克服重重困难，配合酒店做好了圣诞票的推销工作。期间，部门共销售圣诞票64张，金额为19072元，同时在此次圣诞票销售中也涌现出如\_、\_等一批促销能手。

5、为强化厨部创新意识，确保餐饮产品在花色品种上做到常换常新，达到用新菜留住与稳住老顾客的目的，三个月来部门共推出新菜100余道，并涌现出了一批如\_、\_等一批新菜开发能手;

二是转变观念，强化“质量建设”这一根本

质量就是根本，质量就是企业发展的生命线，质量是企业永恒的主题。二季度，为实现公司及酒店领导年初提出的“发展餐饮”这一战略目标，并持续保持上半年餐饮良好的发展局面，部门在“质量建设”上着手开展了以下六个方面的工作：

1、为圆满的完成市旅游局组织的饭店服务技能大赛，部门根据总体工作安排，早于10月份就着手拟定并实施了《餐饮部参加市技能比武人员实施进度表》，在酒店领导及部门人员的的高度关注下，在参赛人员的共同努力下，餐饮部在此次技能比武大赛中，荣获中餐台面设计一等奖、中餐宴会摆台三等奖，为酒店、为部门争得了荣誉。

2、部门根据上半年经营情况较好的实际，为保持这种良好的经营势头，并在菜肴制作的创新和优质原材料的引进上得到进一步的提升和信息的了解，在分管领导贾副总的带领下，组织后厨部分骨干赴长沙、株洲、吉首等地的原材料市尝社会餐馆进行了一次全面的考查，不仅开拓了厨师视野，同时也引进了巴西烤肉、怀大养生大宝、乡里腊肉等一批特色菜肴及优质原材料，受到了广大顾客的一致好评。

3、为进一步提高后厨烹饪水平，加强厨部烹饪技艺的交流，逐步提高厨师队伍切、配、装的整体技术水平，并不断强化后厨质量意识，部门于12月29日在后厨举办了一次技能比武大赛，通过此次技能比武，共推出新菜30余道，不仅激发了厨师的创新意识，同时也找准了厨部存在的薄弱环节，为第四季度后厨工作再上新台阶打下了良好的基矗

4、为规范后厨物品摆放及量化管理，降低餐具破损率，提高工作效率，结合后厨日常工作的实际，部门于十二月份拟定并实施了《餐饮部后厨餐具、物品规范摆放及日常管理暂行办法》，同时为统一厨部装盘器皿，提升席面效果，提升酒店餐饮形象，根据经营需要，部门对厨部部分器皿进行了一次购置工作;

5、为进一步提高大宴接待质量，了解怀化大宴市场的总体口味与发展趋势，建立一套完整的大宴接待客史档案，在分管领导贾副总的指导下，拟定并实施了《大宴菜肴质量跟踪表》，为逐步提高大宴接待水平和找准大宴服务中存在的问题提供了很好的依据。

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实篇十**

一、安全与质量管理：

1、质量控制：坚持每月进行重点督导，并完成全面质控活动一次。

⑴首先从质控反馈资料的记录方式上进行了调整，做到了上月的存在的问题或能及时解决的问题整改后有落实记录，这样可以体现质量的持续改进。

⑵护理文书书写：针对全院各病区在护理文书记录中体现的共性问题---专科记录重点不突出，有漏项;重点健康教育在护理记录中未体现;心电监护每小时记录个别护士有漏项等问题在会上集中进行了强调，并要求科室加强培训;针对外科二病区、内科二病区质控小组把关不严现象要求护士长加强监督。以上存在问题护理部都进行了持续追踪，做到了持续改进。

⑶重点部门：对照《消毒供应中心质量考核标准》对供应室进行了如下整改连续外送两人次外出进行培训，并取得了岗位合格证;添置了部分设施，如包布检查台;除手术室外对包布施行了统一的无纺布外包装;植入性材料的生物检测问题与我院有服务合同的精卫消毒公司进行了积极的沟通。到目前为止，除植物性材料的生物检测与手术室的未使用无孔消毒槽外，其余工作已基本到位。

2、护理安全：

⑴召开安全会议一次。本季度共上报护理缺陷5次，针对缺陷产生的原因进行深入的剖析，并制定了确实可行的整改措施，在全院做到了经验共享，教训共防，提前预警。

⑵薄弱环节管理：针对输液卡的责任落实不清问题，对输液卡进行了重新设计;针对护士对危重病人化验值掌握不清或重视不够问题，护理部对常见的化验值进行了整理，于8月下旬下发到科里进行学习，便于护士掌握。

二、坚持业务学习，认真进行业务查房，落实三基考试计划，不断提高护士的业务素质。

1、为了弥补在“二甲”考试中的薄弱环节，分别于7月和8月对低年资护理人员进行了强化考试，理论考试结果不是很理想;10月初通过院科两级共同努力，完成了全院护理人员的“男病人导尿”及“成人心肺复苏”的操作考试，考试成绩优良。对护理人员的基本理论和基本技能的考试仍不能放松，且任重道远。

2、完成业务学习及护理查房三次，通过不同途径使护士掌握了业务知识，特别是通过对新版“二甲”标准的培训，使护理人员对“二甲”的标准有了一个全新的认识，也增强了护理管理者的紧迫感。

三、优质护理工作持续推进。在原有开着优质护理服务的基础上，于8月在外科、儿科进行了推广，至此，我院的优质护理服务工作的覆盖面达到了67.7%。

四、教学工作:护理部坚持每月组织实习生业务学习两次，并完成评学评教一次。对于在评教评学中所存在的问题进行了积极的改进，并及时对学生加强了安全教育，教学差错及事故发生。

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实篇十一**

在全党开展保持共产党员先进性教育活动，是党中央在深入研究新世纪、新阶段的形势、党员队伍状况和任务的基础上做的一个非常大的决策。根据市委及\_\_统一部署，作为第一批学习研究单位，从\_\_年2月开始，开展为期半年的以实践“三个代表”重要思想为主要内容的保持共产党员先进性教育活动。我支部严谨遵照\_\_中央、市委及\_\_要求，在\_委和我支部书记的领导下，采取有效措施，组织全体党员认真研究理论，按照学习计划，认真做好“四会一课”，认真分析评议，制定整改措施，配合实际建立长期有效的机制，圆满结束了党员先进性活动的格评比，取得了成效。现总结报告

一、基本情况

我支部现有正式党员\_名、流动党员\_名，学习培训覆盖率100%;我支部在保持共产党员先进性教育活动的各个阶段及时撰写学习活动情况汇报、日程安排、学习总结、支部党性分析材料、根据收集意见，制订了有效的支部整改措施。全体党员按要求撰写了个人的学习心得、小结、个人党性材料、提出整改意见，制订了有效的整改措施并取得切实成效。

在学习动员阶段，我支部每位党员集中学习超过40学时，完成了各项规定动作，有选择性地完成了部分自选动作。全体党员以高度的政治责任感和良好的精神状态，积极投入到第一阶段的思想发动、学习讨论、撰写心得体会、讨论和制定党先进性具体标准的各项工作中，较好地解决了工学矛盾，保证了学习效果，为我支部先进性教育活动奠定了扎实的理论基础。

在分析评议阶段，我们通过设立意见箱、发放征求意见表、召开座谈会的形式征求意见，查找自身存在的不足。通过组织开展组织生活会、专题\_生活会等活动，对进一步深化了党性分析，从思想根源剖析了自我，起到了积极的推动作用。

在整改提高阶段，我支部及时召开动员会议，制订第三阶段工作措施和整改方案，通过再一次学习“三个代表”重要思想和《党章》、有关“保先”的文件精神，使我支部全体党员进一步统一了思想、提高了认识，明确了自己的整改方向。全体党员严格要求自己，从严、细、深、切实可行等方面制定了个人整改方案，在党支部的监督指导下认证整改，实效显著。

二、基本做法

(一)突出特色，大胆创新，深入开展学习动员阶段工作

我们着力从提高思想认识，激发内在动力;学习认真，扎实推进，把搞好学习作为首要环节，努力做到确保学习的时间、内容、人员和效果的落实;打牢理论基础，坚定理想信念;发挥模范作用，查找突出问题;强化党员意识，细化先进要求;严格学习纪律，保证学习效果五个方面下功夫，求实效。绝大多数党员同志严格按照系统学习，全面把握，深入领会，学以致用，边学边改的要求，认真听动员报告及党课，把文件学习、专题辅导、座谈讨论、交流心得有机结合起来，把学习与我支部工作实际结合起来，从而深化了学习效果，达到了预期目的。

针对这次先进性教育历时长、要求严、标准高、任务重的特点，我们始终坚持把思想发动、启发自觉作为先进性教育的首要工作和关键环节来抓，从一开始就做到先进性教育每推进一步，思想发动就跟进一步，确保思想发动不间断，有的放矢搞教育。通过学习，深刻理解先进性教育活动的重大意义、要求和目标任务及具体做法，了解当前我党组织和党员队伍中存在的一些实际问题，广泛发动，深入分析，明确任务和提出具体要求。整个学习活动阶段，为了增强感染力和实际效果，我支部开展了多项活动，瞻仰深圳革命烈士陵园，组织全体党员团员一起到莲花山瞻仰邓小平钢像，缅怀伟大遗志，重温入党入团誓词，进行革命传统教育。为了更好地宣传发动，带动群众一起学习共同提高，我支部还多次组织党员群众观看电教片《盛开的簕杜鹃》，《健康好卫士郭春园》，电视录像《保持共产党员先进性教育活动知识竞赛》等电教片，开展了以“争创‘三有一好’做好本职工作，永葆共产党员先进性”为主题的专题座谈会，并多次组织全体党员集中学习有关保持共产党员先进性教育文件及资料，每位党员集中学习时间不少于40小时，每次集体学习之后还进行集体讨论，每位党员结合自己的工作积极发言，使学习更切合实际，更加生动。通过这些工作，在单位形成了先进性教育的强大氛围。

(二)严格程序，精心操作，扎实搞好分析评议阶段工作

从深化思想认识入手，认真抓好各个环节，确保了分析评议阶段工作的顺利进行。

1、是统一认识，打牢分析评议的思想基础。分析评议阶段是触动党员思想的阶段，党员可能会出现各种各样的思想问题，为使全体党员进一步正确认识分析评议阶段的重要意义，将这一阶段作为接受评价、提高自我的契机，树立认真严肃的态度，找准位置，摆正思想，为此我们支部组织党员以多种形式开展了学习讨论，进一步提高思想认识，为全体党员搞好党性分析、\_评议的工作奠定了较好的理论基础。具体做法：一是组织党员深入学习党章，精读《读本》的有关篇目，进一步掌握思想武器。二是召开座谈会贯彻\_\_在视察贵州时的重要讲话。三是以先进典型引路，学习郭春园等优秀党员的先进事迹，对照先进，正衣冠、知得失、量差距。

2、是广泛征求意见，深入开展交心谈心。从四月初以来，我支部就党员的思想、学习、工作以及作风等多方面内容向全园党员群众广泛征求意见和建议。我们通过发放征求意见表、召开座谈会、设立意见箱、个别访谈等多种形式，广泛征求了各方面的意见和建议。我们设立了1个意见箱、发放了30张征求意见表、召开了3座谈会40人次参会、个别访谈15人，谈心人数25人次，征求意见归类为5条

①学习不够。

②岗位责任不够明确，规章制度执行不够到位。

③个别党员先进性不够。

④对党的知识宣传力度不够。

⑤发展党员步伐过缓。已及时整改了2个问题，剩余3个问题正在整改中。

3、是找准存在问题，认真撰写党性分析材料。在多层次征求意见的基础上，全体党员结合“三个代表”重要思想制定了相应的整改措施。

4、是认真开展\_评议。

在前一段工作的基础上我们召开了专题组织生活会、\_生活会，对每个党员的党性分析材料进行评议，开展批评与自我批评。在评议过程中，我们采取支部大会的方式，让每一位党员自谈个人党性分析总结和今后努力方向;对照每个党员的党性分析，召开支部大会，本着实事求是、治病救人的态度，旗帜鲜明地提出存在的问题、意见和建议。、制订如下具体完善的整改措施

一首先要持之以恒、坚持不懈地抓好学习，不断提高综合素质。采取多种形式学习，集中学习及个人自学相结合，努力学习党的知识，要抓住实质，在提高理论素养上下工夫，加深对建设有中国特色社会主义及“三个代表”重要思想的理解。努力学习业务知识，认真学习专业知识，努力提高自己的服务能力和服务水平。

二进一步健全各项规章制度，并加强规章制度的执行力度,维护和执行党的纪律，完善监督机制，严格规范执行党内各项制度，强化管理监督力度，加强支部建设，强化党员队伍管理的有效措施。严格支部组织生活，做到每月一次组织生活，形式多样、内容丰富、生动活泼。每年支部至少过一次高质量的\_生活会，在支部范围内开展经常性的谈心活动。

三分工明确，各司其职，健全\_\_部各种组织机构，充分发挥各职能部门作用，领导小组及中层管理人员起到应尽责任，各部门要加强联系，互相配合，各司其职，形成协调一致的联动机制。

四发挥党员先锋模范作用，向先进典型和先模人物看齐，时刻牢记自己是一个共产党员，用党章的标准严格要求自己，在日常工作学习生活中发挥模范带头作用。抓住这次先进性教育活动的契机，进一步提高认识，深刻领会“保先”活动的重要性、必要性及紧迫性，从我做起，从现在做起，从一切能够做的事情做起，切实通过活动使全体党员思想觉悟能有较大的提高。

五加大宣传力度，加快发展党员步伐。采取不同形式，多开展党支部活动，把影响面扩大，让群众更充分认识党的伟大和光荣，促进群众对党的认识，提高党的威信。由于本支部党员流动性较大，根据本支部实际情况，加快发展党员步伐，把积极向上，主动要求上进的群众吸收进党的队伍，使我支部党员队伍不断壮大。

(三)整改提高，确保实效、加强制度建设、从长远和根本上解决存在的突出问题。

1、认真研究分析，制定切实可行的整改方案。研究制定整改措施，是“整改提高”阶段的首要任务和关键环节，我支部要求每位党员都要根据前阶段对照检查中找出的突出问题和党组织的评议意见，特别是对照自己在政治思想、履行责任义务、工作作风、廉洁自律和保持共产党员先进性等方面存在的问题和差距，进一步制定整改措施。

2、在整改提高阶段，我支部及时召开动员会议，制订了第三阶段工作措施和整改方案，通过再一次学习“三个代表”重要思想和《党章》、使我支部党员进一步统一了思想、提高了认识，增强了对党的爱戴，明确了自己的整改方向。我支部各位党员能够严格要求自己，从严、从细、从深、从切实可行等方面制定了个人整改方案，在党支部的监督指导下认真整改，实效显著。

3、我支部严格按照\_\_统一部署，在理清整改思路的基础上，重新制定了本支部整改方案，每一条整改措施对一个突出问题，目标明确，并规定了具体整改时间。把整改与立章建制结合起来，把整改措施责任化。通过这次整改，结合党组织和党员队伍中存在的问题，认真研究制定和修改完善相关制度。一对于以前行之有效的制度而没有得到认真执行的，在整改时认真进行总结，制定好落实的保证措施;二对制度本身不够完善的，认真总结经验，进行完善;三对缺乏制度保证的，认真研究建立起相关制度。做到认真总结这次学习教育活动在教育管理方面的好经验、好做法，研究制定关于\_\_设发展的好方法。

4、我支部确定了一把手是第三阶段第一责任人的制度，建立了详细的责任分工制度，将整改提高阶段工作摆上了重要的工作日程，着重开展对本单位党员先进性教育活动的第三阶段整改提高见实效工作。

三、主要成效和收获

(一)、通过党员先进性教育活动，党员的素质有了明显提高、党支部凝聚力和战斗力明显增强。

通过这次先进性教育活动，广大党员的党员意识和纪律观念得到了明显的增强，学习理论的自觉性也有了明显的提高。通过集中学习、集中讨论，党员的思想认识有了明显的提高，政治意识、大局意识、责任意识有了明显增强，更加牢固地树立起全心全意为人民服务的根本宗旨意识，增强了党员之间的交流，健全完善组织内部各项制度，增强了党支部的凝聚力和创造力，从而也增强了党支部的战斗，起来了模范保垒作用。

(二)通过党员先进性教育活动，党建得到了加强。

党员先进性教育活动进一步改善了干群关系、党群关系。进一步增强了党支部的战斗堡垒作用，党支部的凝聚力、战斗力和创造力得到了加强。在先进性教育期间我支部共有4名同志递交了入党申请书，确定了1名同志为重点发展对象。进一步加强了基层党建设工作。

(三)明确主要任务，确立整改方向，改进作风，解决问题。

组织全体党员继续深入学习实践三个代表重要思想，不断提高广大党员的思想认识，针对查摆出来的问题，继续补充和完善整改方案、落实整改措施，借以切实解决党员在思想、组织作风等方面的突出问题，坚持边学边改，解决干部群众最关心的问题和影响改革与发展最紧迫的问题。建立健全各项规章制度，形成保持共产党员先进性的长效机制，为加速推进我市“和谐深圳、效益深圳”的宏伟目标努力。

(四)深化理论学习，注重实践结合，处理好工学关系，做到“两不误、两促进”

为把学习实践三个代表重要思想贯穿于教育活动始终，我们采取了灵活有效的方法，定期集中学习与自学相结合，深入探讨，深刻的理解和全面把握三个代表重要思想的真正，使学习入脑、入心，进一步增强了全体党员的整改问题自觉性。虽然时间紧，工作忙，全体党员努力做到学习工作两不误，保质、保量完成了共产党员先进性教育活动的各项任务。

(五)明确了开展党员先进性教育的重大意义，激发了党员参加学习、接受教育的积极性

通过先进性教育使大家从全面贯彻“三个代表”重要思想，推进新时期党的建设的伟大工程、实现党在新世纪新阶段的奋斗目标、解决党员队伍存在的突出问题、认清了开展党员先进性教育的重大意义，解决了“为什么学”、“学什么”、“怎样学”的思想认识问题，激发和调动了广大党员学习教育的积极性，从而克服了教育前存在的“重复”、“厌倦”、“畏难”、“无用”情绪，消除了“怕”、“满”、“懒”、“躁”的不良心理，增强和确立了“为人民服务”的宗旨。

(六)明确了树立马克思主义世界观、人生观、价值观的方法要求，增强了改造“三观”的紧迫感，牢固树立以强教兴国为己任，以为人民服务为宗旨的崇高理念。

通过这几个月来的教育学习，我们突出了“树党员先进形象，争创三有一好”这一主题，把牢固树立马克思主义世界观、人生观、价值观、人生观，牢固树立正确的权力观、地位观、利益观作为了教育学习的核心内容，作为坚定理想信念、保持党员先进性的关键和保证来落实。

自从开展了保持共产党员先进性教育活动以来，很多群众都对党多了了解和一份向往，很多员工积极向党组织靠拢，表达了进步的要求和愿望。其中已有四人向党组织正式递交了入党申请书。

通过党员先进性教育活动，继续加大我单位全体党员对《党章》和“三个代表”重要思想的学习认识，提高党员对三个代表的深入理解和消化吸收，精神上得到了升华、行为上得到了提升，对全体党员起到了激励的鞭策作用。

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实篇十二**

今年以来，我行认真贯彻省分行、支行经营战略调整的决策，坚持以市场为向导，以客户为中心的理念，与时俱进，开拓创新，在注重业务发展的同时，强调风险防范和内控管理，倡导合规文化建设，使支行的各项业务上了一个新台阶，为完成季末目标任务奠定了坚实的基础。在全行员工的共同努力下，20xx年三季度各项指标稳健运行，取得了较好的经营业绩。

一首先总结三季度业务指标情况：

1、存款情况：截止20xx年9月30日，支行存款余额为x万（不含理财产品），完成三季度任务的x%，

2、发卡情况：个人储蓄卡累计发卡张，理财白金卡x张，理财金卡x张。

3、理财产品销售：日日鑫高x万元，利得盈x万元，基金x万，银保产品x万元，实物黄金x克，国债x万。

4、电子产品开通x余户（含网上银行，手机银行，电话银行，短信银行等）；

二.二季度指标与三季度指标完成情况对比

1.二季度存款

2.发卡情况：蓄储卡x张高端客户x户

3.产品销售：理财产品x万元，基金x万元，保险x万元，实物黄金x克，国债x万元，信用卡x。

4.，电子银行x户（网银，手机，短信）

总结对比：理财产品三季度比二季度新增x万，保险比二季度新增x万，实物黄金比二季度新增x克，国债比二季下降x万，电子产品新增x户

1、支行所有员工团结友爱，互帮互助的工作氛围。在营销方面，以大堂营销为主，主要是在主动迎接客户，了解客户需求，帮助指导客户办理业务的过程中发展客户。真诚营销，主要是换位思考，站在客户的角度想问题，办事情，尽量满足客户合理要求，客户是上帝、客户更是亲人，主动为客户解决业务中的一些小事，使客户感受到建行员工热情，周到的服务，并更加忠诚于建行。

2、虽然二季度取得了较好的业绩，行领导要求全行员工戒骄戒躁，防止“小富即安”的思想。业绩完成情况以晨会方式对员工进行每天、每周、每月通报，有效地激励了员工的工作热情。

3、支行根据客户的类型、投资需求有选择性的分别发送短消息或者提供理财产品提示，让客户及时地了解银行的动态发展，同时让高aum值客户感受到银行对他们不只是单纯的存款需求，而且有帮助他们投资理财，使其效益化，将客户与银行更紧密的联系在一起。

三、工作中的不足

1、相比上季度，三季度的信用卡交表量明显下滑。

2、与vip客户的联系还需加强，挖掘潜力客户。

3、服务态度,业务技能方面全所员工都还应加强学习和交流,整体提高,服务技巧.话术还存在许多不足;

4.人员的变动使得我们的员工之间默契配合，工作的协调性都有所影响。

四、四季度工作打算：

根据员工的各自优势，培养他们的工作亮点，继续走出去拉进来的营销方式，把我们的移动终端利用起来，做好电子银行，信用卡的在外营销。

1、要求各位员工在肯定成绩的同时，要找出工作中的不足，再接再厉，永创辉煌；

2、进一步加强员工的素质培养，作好自身学习及培训；

3、按照分行目标要求推进各项工作，工作重点放在信用卡、个人资产业务、理财产品等方面；

4、高度重视和持续进行合规守法操作，不能流于形式，增强员工什么该干，什么不该干的认识。

5、按照省分行的统一部署，开展好“优质服务”活动。加强员工教育，加强大堂力量，提升服务质量，提升企业形象。

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实篇十三**

敬爱的党组织：

我自被党组织批准为预备党员以来，在此后的工作中，处处以一名光荣的预备党员身份严格要求自己，在思想上、行动上向党组织靠拢，我认真学习党的章程，积极参加党的民主活动。为了便于党组织对我的考察，现将自己第二季度的情况做如下总结：

思想方面:我主动加强政治学习，除了经常听广播、看电视新闻、看报纸、关心时事政治外，我利用业余时间认真学习党史和党章，了解我们党的光辉奋斗史，从而更加珍惜现在的生活，坚定正确的政治方向;明确党员的权利和义务，拿一名党员的标准严格要求自己，在思想上和党组织保持高度一致。在正在进行的深入学习实践科学发展观中，我听从组织的安排，将每次学习机会放在首位，不迟到缺席，认真阅读资料，作好学习笔记。近期自己思想上比较稳定，能够端正态度，将自己的思想行为与支部保持高度一致。作为一名党员，积极学习党的创新理论知识，用党的理论武装自己的头脑。认真执行和落实上级的各种指示精神。树立了积极投身建设社会主义事业的决心。

学习方面: 我始终以一名预备党员身份严格要求自己，把自己的学习放在首位，通过努力，在工作中取得了较好的成绩，起到了党员的模范带头作用。 工作方面：我不断加强学习和自身修养，在过去的几个月中，我认真做好工作，在各级领导的重视和关怀下，我较好的完成了各项任务，与此同时本人还从未间断地把学习知识放在工作的重要位置。因为我深信只有熟悉知识才能更好的运用政策，才能更好的为人民服务。

生活方面：我以一名共产党员的标准严格要求自己，尽量做到物质生活简单朴素，精神生活丰富多彩。虽然我在思想、工作等方面取得了一定的进步，但仍存在许多不足，还要在今后加以克服。做一名共产党员，把自己的一切献给党，这是我一生追求的目标;我愿意接受党组织对自己的进一步考察和考验

这季度，在这个团结求实、温暖友爱的集体里，我亲身感受到了组织的关怀，团结奋斗的快乐以及组织的群众性和先进性。在组织的培养教育下，我以更加严格的要求和标准来规范自己，加强政治思想学习、对工作和学习精益求精，力图使自己更加符合一个中国共产党预备党员的标准。总之，在党组织的关心和教育下，我将不断追求进步，不负组织的期望，以自己的实际行动回报组织的厚爱。

此致

敬礼!

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实篇十四**

时间飞逝，转眼之间\_年的第二季度在紧张而忙碌中已过去了，在这短短的几个月里，虽然没有轰轰烈烈的战果，但也经历了一段不平凡的考验和磨砺。一直以来，对每一个工程建设项目，我们的宗旨一直是:抓工程质量，抓工程进度，抓安全文明施工。在此，把这几个月来的自己在工程一部的工作做一下简要汇报:

一、 工作态度

无论在工作中还是学习中，我一直都相信一份耕耘，一份收获。所以我一直的在不断的努力，努力。热爱自己本职工作，能够认真的对待每一项工作，工作投入，准时上下班，高效的利用工作时间，把每一份工作，做的尽如人意，坚守岗位。面对高温酷暑，我们坚持工作在一线上，工程项目的质量过关，确保工人安全，积极的做好预制厂的工作，打造公司现场安全，质量示范点。

二、 岗位职责

认真贯彻公司和国家有关标准化、质量化体系标准。对现场所生产的每根预制构件做到符合国家规范质量标准和设计要求，对各种原材。我们要经过严格的检验合格才给予使用，并且做好使用台账，便于日后查阅。严格控制混凝土的配合比和塌落度，确保预制构件强度在预定时间内达到设计要求。提前把工作做到位，避免工人不了解，而不符合规范和设计。我们技术员坚持四项原则[贯彻

质量方针、落实质量目标、遵守规章制度、全心全意服务于现场\"。

三、 具体工作

1、 钢筋

每天，对预应力方桩主筋对焊进行严格的监管，确保对焊接头对接符合国家规范要求。对钢筋冷拉做好原始的记录，要确保其工人能冷拉到位到点。对于预应力桩的张拉，同时也做好，其张拉原始数据，张拉的伸长量达到我们计算伸长量的要求。

2、 混凝土质量控制

对于每天现场浇筑混凝土要在前几斗料浇筑时，现场测试其塌落度，对于不合格的，及时调整其水灰比。确保其塌落度在规定要求之内。保\_我们现场浇筑预制构件的混凝土强度符合设计要求的强度。

对于已经成型的构件，根据水运工程质量检验标准要求，对其进行检测，并且做好了其原始数据的记录，确保日后可以方便的进行查询。

3、原材的控制

凡是进场的原材，每批都要出具生产厂家质量保\_书、检验合格\_，每一批次都按照规范要求数量进行送检。

4、现场安全

对于现场工人，因工作产生的安全隐患，进行及时的提醒，并按照国家安全法进行整改。每天，查看工人工作服和安全帽是否穿戴规范。各种设备\_作是否符合安全生产要求，经常\_的对工人进行

安全指导。确保其现场安全文明施工。

四、不足之处

在这个季度自己尽管经过一些努力，使我的业务水平较以往提高了不少，但还需要进一步的提高。在以后的工作中，要坚持做到五勤，切实履行岗位职责。一是眼勤。每天阅读规范，看档案，查阅材料。看文件、材料不能像过眼云烟，毫无印象，要认真看。二是手勤。在工作上积极主动，做好各项工作记录和资料的积累，对看到的情况、问题、数据、工作进展，都要根据需要分别摘录。三是嘴勤。在处理日常事务工作中，积极主动地向业务部门和其他同事请教，对不清楚的情况和细节勤问、勤打听，随时向同事了解各方面的工作情况，实事求是，及时全面地向领导汇报。四是腿勤。结合实际，开展调查工作，熟悉掌握各项工作动态。五是脑勤。对各类现场问题，认真分析。对收集的信息，要动脑分析研究，采取归纳、比较、判断和分析，积累和总结工作经验，做到[沉静以深思\"才能逐渐提高自己的工作水平。

五、建议

由于砂石堆场没有进行盖棚，下雨天，对于混泥土的塌落度难以调控，影响混泥土强度，所以建议对砂石场盖个钢桁架的棚，保持砂石含水率的稳定\_。

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实篇十五**

一、营业状况

1、4月1日~~~6月31共计营业额约为260万元

2、主要婚宴为22场

（1）4月1日18桌标准588元

（2）3月24日36桌标准600元不标准盘算婚宴营业额为3.2万元左右

3、其它花费为57万元，均匀日花费为2万元

4、餐饮本月主要是单位花费为主，零点花费很少，

5、本月未能完成酒店下达的指标，主要原因一是酒店下达的指标不相符实际，另外部门在营销方面和办事方面都有存在着不够之处.

二、员工工作环境

1、员工积极性始终欠佳

2、员工工作意识不敷

3、员工短缺对用餐顾客的热情度

4、卫生工作有所改进，但不能持之以恒

三、治理调剂环境

1、对治理层进行了调剂，增加了一名主管人员

2、增强餐饮区域通道及公共卫生的跟进，并持速对该区域卫生按期进行清理，卫生获得了明显的改进。

3、办事目前存在的问题主要是员工的办事意识欠缺，员工情绪化较广泛，本人也采取了一些争对性的步伐，比如

（1）员工天性难改的问题采取了换人步伐

（2）实行跟包办事。

（3）做员工思想工作.

4、培训方面主要是针对付礼节和礼貌在餐前进行培训，员工在此方面有所进步，其它的培训较少，主要以治理人员现场指导为主，下月开始要加枪鬯方面的培训.

5、运动方面部门不停没有开展，主要是因为餐饮零点生意不是很好，推出以后不必然有后果，目前部门正在制作一份清凉一夏运动的，计划在四月份出台上报审批，五月份开始操作，此中必要辅助的将上报采购员。

四、下季度工作计划

对餐厅的治理也出台了一些相关制度，然则各小组落实的很慢而且不到位。症结问题反省监督与指导力量不敷，部门往后应加枪鬯方面的治理。

1、增强办事培训（见培训计划）。

2、制作一份清凉一夏运动的规划，争取在月底这前报总包揽

3、进步员工节能意识，并做好酒店家当的保督工作

4、天气开始转热，做好灭虫灭蝇工作

5、增强员工的劳动规律及员工的考勤制度

6、共同酒店做好淡季营销工作

**教师第二学期工作总结 教师第二季度工作纪实篇十六**

尊敬的党组织：

我做为一名体育教师，成为党员积极分子已经有一段时间了，我在平时的工作中积极努力，思想进取，并认真对待工作，加强实际调研工作，并及时发现学校体育教学工作中存在的问题。我发现中学体育教学长期存在着一些问题。众所周知，体育教育必须始终树立“健康第一”的理念，青少年只有有了健康的体魄，将来才能报效祖国和民，而青少年健康体魄的获得主要来源于学校体育;可是目前的实际情况是，体育科目是社会上被人们最为忽视、最缺乏了解的学科，在绝大多数家长的心目中，体育是所学学科中副科中的副科，仅仅是因为中考科目中体育还占有一定的分数，我在学校初二学生中随机找了一些学生做调查，发现绝大多数学生都认为上体育课的目的是为了中考的体育分数。

我作为中学体育教学的一名工作者，在吞下这苦果的同时，也冷静的进行了分析。我认为出现这种情况最主要的一点就是我们对体育教育的目的没有明确。或者说当前中学体育教育的目的被异化了，偏离了。我国学校体育过去一般只强调阶段效益，即学生在校学习期间的效益，伴随着“终身体育”对我们的影响，人们对作为终身体育关键环节的学校体育，提出了在进一步提高阶段效益的同时，必须十分重视其长远效益，并将二者紧密结合起来的新要求。

在实践中，人们已经在接受并重视用这种思想并用来指导学校体育的改革，特别是随着新课程的改革，学校体育已开始重视培养学生对体育运动的兴趣、独立锻炼身体的能力、终身锻炼身体的意识、态度、习惯、注意提供有意义的运动消遣手段与方式、满足学生运动精神娱乐等方面的追求与享受、为学生的终身体育奠定基础等内容。

学习兴趣是学生对学习活动和学习对象的一种力求趋近或认识的倾向。古今中外许多教育家、科学家都强调兴趣在学习过程中的作用。孔子说：“知之者不如好之者，好之者不如乐之者。”爱因斯坦说：“兴趣是最好的老师。”如何激发学生学习的兴趣呢?只有教师在教学过程中与学生积极主动、共同发展，处理好传授知识与培养能力的关系，注重培养学生的独立性和自主性，引导学生质疑、调查、探究，在实践中学习，促进学生在教师指导下，主动地、富有个性地学习。做为学校的体育教师，我认为在教学过程中应实现以下几个方面的教学行为转变，以提高学生学习体育的兴趣。

总之，体育教师在体育教学过程中要转变教学观念：体育教学不应看作是一种目的，而应是“终身体育”的基础。要充分调动学生的学习意识和学习热情，促进学生在教师指导下主动地、富有个性地学习，让学生充分享受到体育的乐趣。请党组织时刻考验我，我会争取早日成为一名优秀的共产党员的。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找