# 保险销售主管岗位竞聘演讲5篇范文

来源：网络 作者：风华正茂 更新时间：2025-07-16

*发言稿是参加会议者为了在会议或重要活动上表达自己意见、看法或汇报思想工作情况而事先准备好的文稿。写发言稿的注意事项有许多。下面是小编为大家带来的保险销售主管岗位竞聘演讲，希望大家喜欢!保险销售主管岗位竞聘演讲1　尊敬的各位领导、各位评委：大...*

发言稿是参加会议者为了在会议或重要活动上表达自己意见、看法或汇报思想工作情况而事先准备好的文稿。写发言稿的注意事项有许多。下面是小编为大家带来的保险销售主管岗位竞聘演讲，希望大家喜欢![\_TAG\_h2]

**保险销售主管岗位竞聘演讲1**

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好!我非常喜欢这样一句话：“人生最大的快乐不在于拥有什么，而在于追求什么的过程!”一直以来，我也把不断挑战、不断超越，作为人生的目标。今天，正是在这句话的激励下，我坚定地走上了这个逐梦的讲台，参加公司大商部高级业务主管的竞聘。希望以我的能力赢得这一岗位和大家的掌声!

下面，做一下自我介绍：我公司主管竞聘演讲稿，中共党员，本科学历。我于1984年大学毕业后到省公司工作，曾先后在国际部、干训部、城险处、国际业务部工作。20\_年至今在大商部工作。我深知：一份耕耘，一份收获。工作中我总是兢兢业业、勤勤恳恳，认真完成领导安排的每项工作，并多次受到领导和同事们的肯定。

经综合权衡，我认为我具有以下竞聘优势：

一是我具有扎实的专业知识。人事主管竞聘演讲的大学学习使我掌握了扎实的.专业知识，参加工作以来，我没有放弃任何学习的机会，近年来我曾多次参加总公司组织的核电及航空险业务培训班。一系列的培训，使我从理论知识到业务技能都有了全方位的提高。

二是我具有丰富的工作经验。工作以来，不同的工作经历，使我积累了丰富的工作经验。在省公司机关的十年工作经历使我积累了丰富的业务经验，在业务一线从事具经营业务的十几年，又丰富了我的展业、承保、理赔、定损及内部管理工作的经验。在以后的工作中，我更愿意把这种经验转化为一种能力，在工作中加以运用。

三是具有较强的组织协调和管理能力。组织协调和管理能力对于业务主管来说非常重要，一名不懂组织协调和管理的业务主管将很难在工作上立足。我性格平和，不计荣辱得失，善于协调各种关系，能够使工作在和谐的氛围中完成。尤其是\_\_年科长职务的担任，使我的组织协调和管理能力有了很大提高，使我对管理有了深入的认识，对如何做好管理工作也有自己独特的见解。

**保险销售主管岗位竞聘演讲2**

大家好：

多年保险工作使我认识到：做好保险工作要根据市场和客户要求，适时地综合科主管竞聘演讲稿(人寿保险)、增减险种，并为客户提供最恰当的个性化服务，只有这样才能留住保户并与其建立长期的业务关系。如果承蒙领导厚爱，我将做好以下工作：

第一，加大大项目公关力度和管控力度。大项目是我部工作的重点，我将切实加强对大型商业保险项目的公关力度，并提供保险建议、参与招标、乘保服务及后续管理等服务内容。只有做好这些工作，才能使他们满意，才能确保承保成功和效益实现。

第二，运用各种方式，努力拓展客户。没有客户就没有效益，我将利用省公司的优势及技术力量和各种人脉资源大力拓展新客户。同时做好全省重点客户的专项服务工作，努力做到全省200万以上的大客户每年至少拜访一次。

第三，强化对分公司的业务指导风险管理部经理竞聘演讲和技术支持。我将根据大型商业保险业务技术复杂的特点，加大对基层的业务指导和技术支持，向基层介绍最新的大项目信息、大商业务的整体竞争形势和现行费率情况，针对不同的大项目，推荐适宜的展业模式和策略。

第四，加强培训，打造专业化的业务队伍。我将采取“引进来，走出去”相结合的业务培训思路。定期举办大型商业保险业务培训班和专项研讨会。并通过大量的项目实践，逐步建立起一支技术水平高，营销技能强，上下联动，分工明确，组织有序保险业务队伍。

第五，不断加强学习，增强自身的综合素质。打铁先要自身硬。我将加强自身修养，勤奋学习，提高业务能力，增强自身综合素质。同时树立正确的世界观、人生观和价值观的学习，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向，把一颗赤诚的心主管竞聘报告范文公司。

路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。尊敬的领导、各位评委，诚恳待人，为人正派是我为人态度!勤奋务实，开拓创新是我的工作态度!胜不骄、败不馁是我的竞聘态度!如果能够竞聘成功，我将按照“以市场为导向，以客户为中心”的经营理念，争取在工作上有新的起色，新的突破，新的辉煌!

谢谢大家!

**保险销售主管岗位竞聘演讲3**

尊敬的各位领导、同事：

大家好!

首先感谢大家给我这次参与竞聘的机会，我竞聘的职位保险公司是综合科主管。个人情况简介我叫\_\_\_\_\_\_，19\_\_\_\_年出生，现年\_\_\_\_岁，籍贯，大学本科学历。20\_\_\_\_年毕业于\_\_\_\_大学\_\_\_\_系。同年进入中国人寿保险公司，在其支公司工作至今。先后历任银行兼业代理顾问，外勤及综合科出纳等职。

在学校我学习的专业就是保险，对保险行业有较为全面深刻的认识。为自己能投身这样一个富有朝气和活力的行业而感到骄傲。我们中国人寿保险公司是老字号的保险公司，为了顺应加入wto的形式，公司进行了一系列的改革，这次人力资源改革便是其中的一个重要内容。\"变则通，通则顺\"，有改革就有活力，在进入国寿的这几年来我深感这个公司的发展潜力巨大，不仅屡获各种殊荣，更跻身全球500强行列，为中国的民族寿险业争光。我部作为\_\_市市场上不多的专业团险公司，在总公司领导下其发展潜力同样不可估量。我们的业绩节节高，我们的发展一天比一天好。与公司一同发展壮大是每个员工的愿望，当然，我也不例外。也很想在这片沃土上有所作为。“不想当将军的士兵不是好士兵”，此次竞聘给了总结检验自己机会和展示自己的舞台，做为基层公司的一员，我也很想为公司的发展出一分自己的力。

从学校毕业后，我就进入中国人寿保险公司\_\_分公司\_\_部工作，虽然工作时间不是太久，但在领导的关怀和同志们的帮助下学到不少东西，能力大有提高同时也具备了做为主管应有的一些素质。

首先，有完善的保险专业知识，具有较高的综合素质和处理问题的能力。

我毕业于保险系保险专业，对保险基本原理掌握比较到位，经历的工作岗位使我对保险知识由理论到实践融会贯通，这对我的工作帮助很大。同样，这些知识对于理解上级公司的方针和政策，领会上级对一个阶段工作重点的部署也都大有裨益。这为争取工作的主动，少走弯路打下了坚实的基础;此外，会计学，金融学，经济法学方面的知识也能使自己在工作中和处理相关问题时能够游刃有余。

其次，具有较强的综合协调能力。

**保险销售主管岗位竞聘演讲4**

随着金融一体化，市场的全球化，知识经济正在快速到来，企业的内外部环境都发生着巨大的变化。而综合科作为协调公司内外部的重要职能部门其主管的协调能力显得尤为重要。对内部而言，在目前的工作中，我的职务是综合科财务出纳，担负着本公司与市公司财务部之间的衔接工作，能作到两者之间信息及时沟通，问题顺利解决。此外，由于工作需要，我还负责与税务部门，质量监督局，公积金中心及银行等其他公司外部单位协调关系，使公司的工作能顺利有效的进行。

第三，熟悉财务管理，现代化办公技能熟练，能有效的使工作顺利进行。

由于现在从事的是财务工作，我对财务工作比较熟悉，已顺利取得了会计师资格证。在工作中能很好的\'协助领导对公司的财务状况进行及时准确的把握，确定公司发展的方向。另外，对office等办公软件能熟练操作，企业办公自动化方面应该不成问题，在对新技术使用方面，在今年的学平险的收费管理中，还首次了使用财务软件进行管理，大大减少了相关人员的工作量，提高了工作效率。

第四，具有从事综合科工作的经验。

我的职位所在综合科，所谓\"近水楼台先得月\"，使我对办公室的工作情况比较了解，对其工作流程较为熟悉，能够在上任之后尽快的使本部门工作走上正轨。

竞聘后的几点想法：

一、认清综合科工作在公司整个管理工作中所处的位置，完善并修定办公室的工作目标，提高工作水平，提高运行效率，提高服务质量;强化服务意识，改善服务条件，提高服务层次;作好大家的后勤保障工作，不拖不等：

1、结合工作勤于思考，从领导的角度思考应该需要提供什么样的信息、要作出什么样的工作部署;从其他部门的角度思考他们缺少什么样的服务，需要提供什么样的信息;从员工的角度出发，思考员工目前有哪些实际困难，该如何去帮助解决。

2、做好“上行下达、下情上达”的重要环节。对上级交办的任务、对其他部门的具体要求，能办的一定马上就办;对反映工作的动态性信息要严格按照时间要求及时上报。

3、多到业务部门走走，多了解情况，以求及时掌握工作动态，争取工作主动。

二、做好协调工作：首先是内部协调，对内部而言，在日常工作中，协调好上下级关系，遵循把方便留给业务处室的原则，使其和谐顺畅;其次是注意强化外部协调，与税务，银行，质检局及市公司相关部门有关处室建立良好的工作关系，使本部一些工作能够顺利有效的进行。

三、加强财务管理，及时了解最新的财务信息及状况，发挥财务的监督和管理的职能。

四、增进办公自动化进程，在公司财力允许的情况下改善公司的办公条件，使用先进的软件为公司的业务发展锦上添花。如可以用pointpont制作课件，使我们的外勤在展业时对客户更有说服力;有意识的选用一些管理软件对内部单证，文件等进行更规范有效的管理等。

这次竞聘我抱这“一颗红心，两手准备“心态。如果竞聘成功，我会珍惜大家给我的这次机会，不断学习进取，踏实工作，做个称职主管，使公司的管理更上一层楼。继续协助好本部门领导做好各项工作，使\_\_的明天更加辉煌!

谢谢大家!

**保险销售主管岗位竞聘演讲5**

尊敬的各位领导、评委：

大家上午好!

怀着对公司的赤诚之心和对工作的满腔热情，参与定损中心主管的竞聘。接下来我将以诚恳的心态接受大家的选择和检验，把本次竞聘当作对自己努力工作的一种检阅。希望经历风雨后的我带给大家的是一个更加真诚与执着，更加坚毅与成熟的我。

首先先做一下自我介绍，本人林枫，中共党员，年龄26岁，全日制专科毕业后，目前正在自考本科，自考课程将于今年全部修完。本人于20\_年正式参加工作，于20\_年进入国寿财险，在进入公司前，本人在公估公司工作，先后经历了查勘岗、定损岗、大案指导岗、督导岗。进入公司后，本人先后在双代岗、查勘定损岗、稽核复勘岗、核损岗工作。现今本人工作岗位为核损岗。

关于对定损中心主管岗位的一些认识：

定损中心作为分公司下属的理赔服务网点，因其直接面对客户，所以面临的矛盾和压力也较大。另外定损中心也是分公司理赔政策的一线执行机构，分公司的各项理赔指标大部分都需要定损中心去落实。因此个人认为，定损中心主管需具备良好的沟通协调能力，看待问题时应该具有全局观。针对分公司制定的相关理赔政策，应该具有优秀的执行力。对分公司下发给定损中心的各项指标，具有良好的管控能力。善于分析解决问题并形成结论报告，具备良好的文字功底。

本人竞选定损中心主管的优势：

一、扎实的专业技能

理论与实践相结合一直是我工作的原则，本人从参加工作至今，一直非常注重对专业知识的学习，并将所学到的东西与实际工作相结合。理赔工作涉及一定的专业技术，作为技术而言，其往往是随着时代的发展而发展，因此单纯的靠工作经验参与理赔工作已很难将工作做好。拥有良好的理论基础知识，是做好本职工作的保障。

二、丰富的岗位阅历

本人自参加工作后，几乎经历了理赔环节的各个岗位。所有的这些经历，练就了我全方位看待理赔工作的眼光。众所周知，理赔工作是由各个环节组成的，工作过程中眼光如果单纯的局限于某个点或者面，那么看问题就容易片面。本人拥有丰富的岗位阅历，在处理理赔工作中的问题时善于全方位的进行考虑，在最大程度上可以避免看问题的片面性。

三、良好的沟通协调能力

定损中心作为一线机构，因直接面对客户，其面对的矛盾和压力也较大。这就要求定损中心管理人员必须具备良好的沟通协调能力。本人刚进入公司时就在双代岗工作，该岗位涉及大量的沟通协调工作，这在一定程度上对我的沟通协调能力进行了锻炼。在双代岗之后本人又进入定损中心从事查勘及定损工作，这又让我对一线工作有了更深刻的认识，沟通协调能力也得到了进一步的加强。

四、良好的职业素养

本人自从参加工作后，一直保持良好的职业素养。在工作中廉洁自律，严格要求自己，杜绝吃拿卡要的现象。处理事情以公司原则为准则，绝不做有违公司原则的事情。

五、良好的文字功底及不断学习的能力

本人平时喜欢读书，对各方面书籍均有涉及。这些在拓展了本人知识面的同时，也练就了我良好的文字功底。目前，本人可以熟练撰写各类报告。另外，在努力工作的同时，本人仍然坚持参加学历教育学习，现今自考本科文凭仅差一门功课就可获得毕业。

如果本人能够竞聘上定损中心主管，将从以下几个方面做好定损中心的日常工作：

一、认真贯彻执行分公司及部门经理室的各项指标要求，并以此为出发点开展日常工作。

本人将对分公司的各项指标进行分解细化，制定切实可行的执行措施。将部分指标分散到每个工作日，尽量避免出现月底或年底突击加班的情况。对于小额案件，务必要求日清日结。定期对定损中心各项指标进行分析，对指标较差的项目进行细化分解，及时找出原因并修改调整工作策略。

二、以公司整体利益为根本，综合权衡各方面关系

理赔工作往往涉及多方面关系，如业务部门、修理厂、客户等，这些关系如果处理不好，将会对理赔工作的顺利开展造成一定的阻力。因此在日常工作中，本人将注重这些方面的关系，以公司整体利益为根本，争取在公司、客户、业务部门、修理厂之间找到一个平衡点，在最大程度上降低理赔阻力的同时，进一步提高了公司的市场口碑。

三、注重与业务部门的协调沟通，在职责范围内积极支持业务部门的相关工作。

本人在日常工作中将多注意与业务部门之间的协作沟通，针对业务部门的展业需求，合理调整定损中心工作方案。对于业务合作量较大的合作单位，定损方案将予以综合权衡。同时，对于部分较难处理的案件，也将会与业务部门沟通协调，力争得到业务部门的理解和支持。

四、优化配置定损中心人手及各项资源

在定损中心的日常工作中，本人将对定损中心的人手及各项资源配置进行优化。如通过定损中心主管多参与日常定损工作，以此来缓解现阶段定损中心人手不足的情况。同时，在定损员的工作安排上，也根据其自身能力特点，合理安排工作内容。

最后，我要再次感谢各位领导及评委的耐心倾听。无论本次竞聘结果如何，都不会影响我以后的工作热情。竞聘如果成功，我将会以此为契机进一步提升自我，为公司未来的发展贡献自己的能力和才华。如果竞聘失败，我仍然要感谢公司能给我这样一个展示自我的机会，本着对公司的热爱，我仍将一如既往的做好原本职工作，并且在以后的工作中努力学习，争取在下一次的竞聘中取得成功! style=\"color:#FF0000\">

谢谢大家!

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找