# 采购竞聘演讲稿5篇范文

来源：网络 作者：逝水流年 更新时间：2025-07-05

*演讲稿可以按照用途、性质等来划分，是演讲上一个重要的准备工作。在现在的社会生活中，需要使用演讲稿的事情愈发增多，你所见过的演讲稿是什么样的呢?下面是小编为大家带来的有关采购竞聘演讲稿，希望大家喜欢!有关采购竞聘演讲稿1尊敬的各位领导，各位评...*

演讲稿可以按照用途、性质等来划分，是演讲上一个重要的准备工作。在现在的社会生活中，需要使用演讲稿的事情愈发增多，你所见过的演讲稿是什么样的呢?下面是小编为大家带来的有关采购竞聘演讲稿，希望大家喜欢!

**有关采购竞聘演讲稿1**

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好!

我叫\_\_\_\_，今年33岁，大专文化，中共党员，助理工艺师。87年技校毕业分配进厂，现为一车间制丝班班长。

进厂十八年来，我一直与烟叶、烟丝打交道，长期在制丝车间工作。常烟不断壮大，我也由当初的懵懂少年成

长为一名成熟的基层管理骨干。工作中，我始终立足本职工作，大胆创新，特别是在联合工房工作期间，积极探索生产组织、设备保养、现场管理的最优管理模式，积极实施“5S现场管理法”，创造了整洁有序的生产环境，较好的向外界展示了联合工房的窗口形象。三年来，制丝线在我的带领下，烟叶单耗逐年下降，现为36.23kg，达到行业先进水平，为企业创造了可观的经济效益。由于工作成绩突出，今年我所管理的制丝班被车间推荐为“特殊贡献集体”侯选单位。

今天，我竞争的岗位是物资采购处业务员，坦然接受检验，自认为有三个方面的优势：

首先是经历与能力优势。我认为自己具备担当此任所必须的经历和能力。我一直在制丝车间，从挡车工干起、做过修理工、设备管理员，特别是在班长和调度的工作岗位上工作后，进一步加深并强化了我对制丝工艺的熟悉程度，熟悉烟叶的物理特性与管理使用，对产地、等级的鉴定也有一定的了解，有助于适应新岗位的需要。此外本人从事制丝生产与管理多年，积累了丰富的与人打交道的经验，培养了我吃苦耐劳的优良品质，雷厉风行的工作作风，具有较强的分析问题、解决问题的能力，具有很好的协调与管理能力。

其次是年龄优势：我今年33岁，精力充沛、喜爱忙忙碌碌的工作，思想活跃，接受新事物较快，工作中能发挥主观能动性，让我能够为新岗位工作的开展尽全心、出全力。

第三、我具有烟叶业务员所要求的道德品质。在工作中，我始终坚持诚实、正派的做人宗旨，能够与人团结共事。尊重人、关心人，乐于成为大家的知心朋友，能较好的把握情与理的关系，上下级之间的关系，让我在与同事、朋友、领导相处中形成了合力，与各方面的关系协调处理，和睦融洽。

通过竞争如果我能就任业务员这个岗位，我将力争作到如下几点：

1、忠于企业，规范营销，不搞邪门歪道。

2、努力学习，不断进取、充实，勤钻业务，力争快速进入业务角色，为企业严把原料关。

3、坚持党性原则，提高党性觉悟，不断加强自身价值观与世界观的修养。

4、尊敬领导，团结同事，营造良好的工作氛围。

各位领导、各位评委，我深知原料是企业发展的第一要务，烟叶业务员的责任更大。如能成功，我定会尽全力作到最好。最后，在新的一年到来之际，祝在座的各位：“新年快乐，工作愉快!”谢谢大家!

**有关采购竞聘演讲稿2**

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好!值此20\_\_年春节即将来临之际，我衷心预祝各位领导、各位评委，工作顺利，身体健康，合家欢乐。

首先，我向在座的各位领导、各位评委，几年来对我的大力关心、培养和帮助表示感谢，是各位领导、各位评委的关爱和帮助让我战胜了诸多困难，在砺练中更加理性与成熟;是各位领导、各位评委的鼓励和支持让我有勇气一次次挑战自己、不断前进;同时也感谢公司领导提供给我的这次向大家汇报、展示自我的机会。

从20\_\_年至今，在7年的工作实践中，在公司各位领导的培养下，在评委们的关心和鼓励下，我一直兢兢业业，恪尽职守，勤奋学习，严于律己。在你们的帮助下，思想不断成熟，工作经验不断丰富，知识储备不断增长，在公司日益壮大、迅猛发展的形势下，自己感觉可以更好地为公司的发展服务，希望有一个进一步施展才华的实践平台。

国际成功大师卡耐基说过：不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。凭着这句话，也凭着7年来的工作经验，今天我满怀信心和激情，走到演讲台上参加采购部经理这一岗位的竞聘，自信有能力挑起这份重担。

接下来向大家简单介绍一下我的个人简历和工作情况，以便大家有一个更深的认识。我叫\_\_\_\_\_\_，今年27岁，现在负责运管科的工作。20\_\_年我毕业于潍坊外经贸财务管理专业。20\_\_年至20\_\_年在潍坊市政府经济协作办公室做微机培训教师，20\_\_年至20\_\_年在潍坊开发区搞网络经营，20\_\_年10月进入公司，在采购部学习、20\_\_年在销售部学习、20\_\_年5月前往上海注册成立了上海国际贸易有限公司，负责财务税务工商等工作。20\_\_年10月，根据公司发展需要，调入公司销售部工作，负责莱钢的销售工作。20\_\_年11月调入运管科担任运管科科长至今。几年来我凭借对企业的忠心和对工作的热爱以及自己敢做敢闯的精神，取得了一点成绩，但比起公司和各位领导对我的关爱、培养和回报，我做的还很不够。

20\_\_年，在公司全员竞聘上岗的形势下，经过认真的分析权衡，我决定竞聘采购部经理一职。竞聘采购部经理这一职务，我认为我具备了以下优势：

第一、我具有一定的工作经历和较强的工作能力。

我毕业之后在社会上摸爬滚打了三年之久，进入公司之后砺练了四年之久，从事过多项工作，在多个岗位上学习砺练过，与各色人等都打过交道，具有了很强的自主性和灵活性。在工作中能够做到识大体、顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。做工作、办事情能够做到思路清晰、行止有度、恰到好处。在各种复杂情况下，独自一人完成千头万绪的工作。在实践中，注重调查研究、创新管理方法，善于发现问题，解决问题，对任何事情喜欢讲究方法，追求效益，努力做到事半功倍。可以说几年来，岁月带给我的不仅是阅历上的成熟，还使我积累了较为丰富的工作经验，具备了较强的工作能力。

第二、我思维开阔，具有比较广泛的知识，勤思善学，知识结构合理。

我是财务管理专业毕业，具有扎实的财务及经济方面的理论知识。工作之后，我也一直虚心学习，不断进取。我喜欢带挑战性、开拓性的工作。所以一直注意不断更新知识，开阔视野，拓宽思路，提高自己的理论水平和总揽全局的能力，在业务技能上不断追求进步。在工作中，做到学以致用，学习方向与工作实践相结合。不断化劣势为优势，长期持续的学习使我不断更新自身的知识结构，及时了解、掌握新知识、新动态，与公司的发展和时代的发展相适应。

第三、我具有较强的沟通、组织、协调能力。

我性格开朗，对人热情大方，善解人意，善于与各种类型的人沟通交流。我善于听取大家的意见，善于协调关系，刚柔并济，充分调动工作伙伴的积极性，发挥每一个人的特长，营造一个融洽的工作环境，带领大家一起工作。几年来在与相关部门领导的协调、沟通中，注重从细节上运作，取得了很好的效果，同时在与各种不同类型的人打交道的过程中，也锻炼了我较强的沟通、组织、协调能力。

第四、我具有严谨务实、吃苦耐劳的工作作风。

志当存高远，骏马何需鞭。我在农村长大，受过传统的教育，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。我的家庭教育、生活和多年的工作经历，使我锻炼了很强的吃苦耐劳的精神，为了完成繁重的工作任务，我经常废寝忘食、通宵达旦地加班加点，毫无怨言，竭尽全力争取把本职工作做得最好。几年的工作经历，使我养成了不怕吃苦，迎难而上、甘愿奉献的品质，造就了勇于承担责任，永不言弃的坚强性格。

第五、我具有干好采购所需要的忠诚、责任。

拿破仑曾经说过，不想当元帅的士兵就不是好士兵。他还说过，不忠诚于统帅的士兵就没有资格当士兵。

此外，我今年刚27岁，思想活跃，朝气蓬勃，精力旺盛，能够全身心投入到工作中。因为年轻，对新事物新知识求知若渴，生怕落伍;因为年轻，对同志的优点长处便看在眼里，记在心里;因为年轻，勇于实践、敢想敢为是我的首选;因为年轻，也就更渴望能担当起比现在已承担的更重的工作和责任。所有这些，都为做好采购部经理的工作奠定了坚实的基础。

金无足赤，人无完人。所谓人贵有自知之明。在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给大家。

一是我太年轻，与相关的领导和评委相比经验还是欠缺一些，在以后的工作中，我会积极虚心的向各位领导和同事取经。

二是对采购这个行业的掌握和认识还很不够，理论知识的学习，工作经验的积累都还有待提高和丰富。

三是学习不够、对员工的培养提升还不够，工作重点还抓得不够突出。

不过，我有信心在今后的工作实践中，在领导和同事们的帮助下，不断完善自我，开拓进取。进一步加大学习力度，进一步提高掌握全局的能力和水平;进一步树立创新意识，创造性地开展工作;增强工作的积极主动性。在追求公司发展壮大的过程中与大家共同进步。

今天积极参与竞争上岗，对我来说是次很好的学习、锻炼的机会，不管结果如何，我都将会一如既往尽心、尽力、尽职的努力工作。如果承蒙各位领导厚爱，使我走上采购部经理的工作岗位，我将不辱使命，勤奋工作，开拓创新，与时俱进，用自己的实际行动来回报各位领导的厚望。

下面就20\_\_年部门的工作展望向大家汇报如下，具体来讲我将做到：

第一、团结协作，认真履职，开创工作新局面。

第二、脚踏实地、认真细致，做好基础管理工作。

第三、开拓创新、与时俱进，加大工作力度，及时有效的完成各车间及建设所需物资采购。

第四、要充分发挥职能作用，努力提高为车间、项目服务的水平，绝不推卸责任。

第五、加强自身修养，保持良好的工作作风。

第六、加强学习，努力提高自身综合素质。

尊敬的各位领导，评委们，目标决定未来，追求永无止境。借用李嘉诚的一席话，做为我竞聘演讲的结束语。李嘉诚他在用人方面不喜欢“大材小用”，也不喜欢“量才而用”，而是喜欢“小材大用”。因为大材小用纯属浪费，量才适用容易让人自满、使人懒惰，只有小材大用才有利于激发员工的潜能，促进工作的创新，从而达到事业和个人共同发展的目的。如果各位领导、各位评委给我一个小材大用的机会，我将珍惜这个机会，尽我所能，用心、用情、用良心做好自己的工作。

最后，我想说，作为采购部经理，目前或许我不是最优秀的，但我一定做最努力的，请领导们相信我，考验我!

谢谢大家!

**有关采购竞聘演讲稿3**

尊敬的各领导各位评委：

大家好!

抱着终于双汇、奉献于双汇的信念我今天竞聘采购员一职。我的报告分四部分：

一、个人基本情况

我叫\_\_X、23岁、大专学历、建筑工程装饰专业，现在食品分厂从事生产工作。

二、对采购的认识：

从事采购工作必须具备诚实守信终于双汇的思想品质，做事公道、正派、不徇私情、任何时候均要以企业利益为重，其次要具有执行力，严格按照公司规章制度要求进行工作，对于领导安排的工作不折不扣的完成，要具有学习精神，采购工作涉及方方面面，如果不能对所采购物资技术的要求或市场行情有所了解，就不能够做到专业化采购，因此我认为要做好采购工作，必须要具备需学习精神，要做到干一行爱一行专一行，达到内行采购，最后就是密切关注市场行情变化，努力为企业降低每一分采购成本，要从国家政策、报刊新闻、客户访谈中得到的信息，迅速用到实际的工作中去，来降低采购成本。

三、我还具备以下优势：

我今年23岁，正处于人生干事业的黄金年龄段，身体健康，精力旺盛，思维敏捷、勇于创新。投身双汇两个月来的经历，培养了我认真务实、诚信敬业的工作态度及吃苦耐劳的精神。同时也提高了自身的沟通协调管理能力及团队协作精神。良好的沟通能力和强烈的事业心。我始终认为，思想指挥行动，世上没有做不好的事情，关键看你用不用心。

四、工作思路

如果有幸得到各位领导和评委们的信任和支持，竞聘成功，我将按照以下思路开展工作：

一、加强自身修养，做一名廉洁、正直的采购员

采购员是个特殊岗位，更是个敏感的岗位，采购性质决定了他对人品的更高的要求，要具备良好的职业素质和高尚的道德观。因此我会时刻提醒自己企业利益高于一切，做好一名采购人员的基本原则。

二、努力学习专业技术知识，努力做到内行采购。

由于采购工作涉及多个学科和多个专业，我们要对所采购物资的用途、质量要求、成本构成价格及车间使用情况都要十分清楚的了解。因此在工作中我要经常到生产一线调查了解情况，学习扩大知识面向领导、同事、供应商学习，了解设备或材料的性能及市场行情，才能在客户、业务方面征服对方，维护双汇利益，降低采购成本。

三、拓宽进货渠道，寻找质优价廉的物资在稳定老客户的基础上，我将积极发展新客户，增大选择范围做到源头采购。

四、围绕“效益”目标开展工作。积极围绕公司制定的发展目标，确保完成上级下达的各项任务指标。

五、更加深入理解双汇企业文化：增强与员工的团队意识，诚信立企，德行天下，充分发挥自己的工作积极性。

我相信，我的工作热情和谨慎，一定能把自己的工作做好。请各位评委相信我，支持我!给我一个机会，我会还您一份满意的答卷!

谢谢!

**有关采购竞聘演讲稿4**

尊敬的领导、同事们、朋友们：

大家晚上好!

我记得我们商品中心上次的竞聘是在11年的3月份，当时我因为要筹备\_\_\_\_品牌的一个重要会议，所以没有参加。那今天非常的荣幸能够有机会参加本次的竞聘，并借此机会来推销自己、提升自我。

首先给大家做个自我介绍：我叫\_\_\_\_\_\_，08年10月加入驰骋这个大家庭，先后在批发中心负责商超和片区的批发业务;09年3月进入采购中心负责\"立白\"品牌的推广;09年10月开始至今负责一直牛奶这个品类。

在我负责牛奶品类的几年中，我不仅学到很多与乳制品相关的行业资讯，也学到了很多与采购息息相关的专业知识，也让我懂得了更多做人的道理，最重要的是我已经深深的喜欢上了这个岗位，所以我今天要竞聘的岗位就是牛奶品类主管，竞聘这个岗位我有具备以下优势：

一、经验的优势。我曾经做过销售，熟悉终端市场的业务流程，有比较丰富的销售经验和业务能力，对市场营销有一定的认识。我曾经做过经销商，先后与大润发、沃尔玛、华润万家等大卖场都有过合作，熟悉连锁超市及卖场的工作流程及经营特性。在快消品行业近10年的从业经验的积累和工作经历使我对零售行业的工作体制及营销模式有比较深刻的了解和认知。

二、我执行力强，对领导分配安排的工作都能够积极主动，尽心、尽责、尽力的去完成，始终把工作放在首位。

三、我有良好的工作心态，平时对工作认真负责、任劳任怨，不求名利，始终把公司的利益放在首位

四、我做事沉稳、踏实，有责任心，始终把工作当成自己的事业来做。

五、我做事原则性强，踏踏实实做人，认认真真工作，干干净净干事，是我的做人之根本。

回首过去，我深知自身还有许多的不足之处，比如：

一、平时工作计划性不够，做事虎头蛇尾，缺少对过程的跟踪和结果的分析。做事情总是想得多，做得少;

二、平时与同事之间沟通缺少方法和技巧，缺少耐心和主动;

三、在谈判技巧和自我表达能力上还需要不断提升和锻炼。

针对以上的不足，我会端正自己的工作态度，加强与各部门的沟通协调工作。加强谈判技巧和语言表达能力方面的学习，来提升自身综合素质和工作技能，努力成为一名：\"让领导放心，让门店满意\"的好员工。

人们常说：\"心有多大，舞台就有多大\"如果能够继续让我担任牛奶品类主管，我将计划开展以下工作：

一、继续做好蹲点和市调工作，充分了解各区域市场情况，把握各区域市场价格的准确性，并根据各区域地方特性和不同的需求做到及时主动的价格调整，更好的服务各区域事业部。

二、提升要货满足率，平时与厂家保持密切合作关系，根据销售季节的不同，进行合理有效的进、销、存管理，做到库存周转的合理性，从而提高

库存周转天数和合理的资金利用率。做到合理、有效的备货，尽量减少缺货，进一步提升要货满足率，更好的为门店服务。

三、自营品牌推广，通过合理有效的采购员铺货，结合对督导自营品牌销售占比奖励政策不同的调整，从多种途径继续推进自营品牌的推广，争取公司销售利益的最大化。

四、提高销售毛利：通过品类结构调整，压缩低毛利商品的销售占比，继续推行门店新品累计进货返利政策和不定期的门店顾客买赠促销，进一步提高新品销售占比。平时与厂家搞好公关、合作关系，把客户当朋友，做到相互学习，互相信任，形成真正的战略合作伙伴关系，从而达到合作的共赢。

五、加快专业知识的学习，我虽没有高的文化，但我有一颗空杯的心，我始终坚持学习，不断的给自己\"充电\"，不断的更新知识。不懂的就向领导、同事请教，或自己上网查询，来扩大自己的知识面，来充实自己，来提升自己，努力让自己成为行业的专家。我相信通过竞聘上岗，不仅能够调动员工的工作积极性，还能够激发大家的工作热情和爱岗敬业精神。我相信只有岗位的不同，没有职位的不同，只要能在其岗位上实现自己的人生价值，为公司创造利益的最大化。

作为 \"\_\_\_\_人\"
我感谢公司给我工作的机会，感谢公司领导对我的信任和培养，我承诺：只要公司还用得着我，只要大家还需要我，只要我在公司一天，我都会全力以赴的做好本职工作，为\_\_\_\_公司的全面发展作出应有的贡献。
我的演讲完毕，谢谢大家!

**有关采购竞聘演讲稿5**

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好!

能参加今天的岗位竞聘我非常高兴，首先我对公司这次对采购经理实行竞聘上岗的举措表示支持并积极参与，我相信，通过竞聘上岗，必将使我们公司的员工素质得到不断提高，也必将调动全体员工的工作积极性同时会激发全体员工的爱岗敬业精神。

一、个人基本情况

我叫\_\_\_\_\_\_，\_\_\_\_年出生，(是否党员)，\_\_\_\_学历。我于\_\_\_\_年参加工作，\_\_\_\_，曾先后从事\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_的工作，\_\_\_\_年至今担任\_\_\_\_\_\_。工作中的我总是兢兢业业，勤勤恳恳，认真完成领导安排的各项工作并努力做到最好，所以多年来，我曾多次受到领导和同事的肯定，(获得荣誉由客户自己添加)。

二、个人主要业绩

机遇总是垂青于有所准备的人，参加此次竞聘我充满了自信，我的自信来源于我的的工作业绩。

第一、工作中我不断学习，积累扎实的专业知识。

我勤奋好学，能熟练运用各种计算机软件是我最明显的优势。现代社会是信息社会，市场竞争激烈，市场信息变化非常快。(把自己参加培训的经历列出)

第二、经验丰富的我，有一颗热爱企业的心。

从工作到现在已有\_\_\_\_多年的时间了，多项工作的从事使我积累了丰富的工作经验。(工作典型业绩可以列一出)我为公司奉献了自己的青春，奉献了自己的全部热情。我热爱我们的企业、热爱供应部这个优秀的团队、热爱采购经理这个岗位。我会用更大的热情并全部精力投入其中，去做一个有知识，合格优秀的采购经理。

第三、我具有采购经理所需要的组织协调能力。

采购业经理的工作有许多是协调和沟通的工作，是承上启下的工作。现为副部长的我，深深地体会到了协调的重要性和必要性，因此，在实际工作中，我经常与计划人员、保管人员沟通协调，还积极与供应商和物流公司协调。

当然竞聘业务员这个岗位，我也有不足之处。我一直从事采购副职工作，\_\_\_\_多年来一直为正职作参谋，在单独处理问题的时候还会产生对别人依赖心理。但请领导放心，我会加倍学习，并不断提高自己处理问题的能力。我相信，通过我的刻苦努力和勤奋的学习，一定会胜任这份工作。

三、工作措施

总结我自身的情况，我知道有成绩也有差距但我有信心、有能力胜任采购经理这个岗位。

第一、我要不断加强学习;努力的学习新知识、新业务，针对自己的不足尽快熟练掌握各类物资的名称、型号、规格和产地。不断提高自身的业务能力，不断的更新思想观念。认真学习员工手册，遵守公司的各项规章制度，加强整体观念和团队意识。忠于企业，忠于自己的职业，时刻牢记自己是一个光荣的\_\_\_\_人。

第二、组织人员科学调研，建立合适的物资需求反馈机制，及时满足各生产单位的施工需求。我将在实事求是的基础上，依照公司的实际情况，组织了解各施工单位的物资采购需求，编订物资采购计划，并在及时审核驻外施工单位自购材料采购申请计划，使计划及时、完备、有效，保证措施具体、明确，便于操作。

第三、认真做好物资管理采购合同的审核、会签，监督和落实合同的执行情况，发现问题既是解决。我将建立调查研究小组，组织了解市场价格信息、掌握供应商的相关信息，洽谈供货价格、编写比价资料，并拟定采购合同，协调相关部门完成合同的审核、会签工作，在执行过程中，组织协调顺畅，审核严格规范、及时完成，发现问题及时解决。

第四、科学定位，人性化组织，讲求管理的科学性与艺术性的有机结合，在做好内部管理工作的同时，做好供应商的管理。我将建立科学的内部管理制度，以制度管理人，以制度约束人，坚决杜绝以人管人的落后管理方式。当然还要注意人性化管理，象经营家庭一样经营团队，增强他们的工作归属感觉。同时，对供应商的管理也不能放松，确保供应商信息资料齐全、准确、符合采购需求，关系维护良好，信息更新及时。

第五、在催交货物中牢固树立安全第一的思想，及时、准确、稳定、高效完成本职工作。切实作好易燃、易爆、化学物品的提运工作(这些物品是否在您的工作范围内)。认真填写临时入库单据，做到所提交的货物数量、规格、名称、产地齐全，票据要真实、准确。

第六、在日常的业务活动中，广泛搜集有关我公司采购物资的各种信息并将信息反馈给部门领导，为领导决策提供及时有效的参考依据。时常注意市场变化尽可能的减少提运成本。经常与计划人员协调、沟通，经常与供应商和物流公司沟通，努力争做一个优秀的采购经理。

我希望在竞争中获得成功。但是，我绝不会回避失败。不管最后结果如何，不论在什么岗位我都将“堂堂正正做人，兢兢业业做事”最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励。

我的演讲完毕，谢谢大家!

**有关采购竞聘演讲稿**

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找