# 202\_年金店七夕活动策划书(3篇)

来源：网络 作者：尘埃落定 更新时间：2025-07-28

*在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。金店七夕活动策划...*

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

**金店七夕活动策划书篇一**

千足金满3克首克258元，千足金以旧换新工费15元/克。

2：七夕赚翻天，玩钻七夕。

七夕活动期间，凡100元人民币尾号为77、手机号码中有77、身份证号里含77或77周岁的顾客来购买非素类货品(限钻石、k金类货品)可以100元抵用160元使用。

3：爱要“大生”说出来，情定七夕豪礼大回馈!

凡在公立7月30日-8月2日中举行婚礼的新婚夫妇，购买婚庆钻石类产品可免费获取价值999元白头偕老铸金摆件一件。

4：情系七夕，唯美浪漫

凡是购买周大生珠宝钻石7777元以上的顾客，即可赠送价值999元婚纱照一套。

5：七夕购物满额加价有礼

钻石、镶嵌类全场8.5折，k金7折，翡翠6.8折，镶嵌类满额大礼包

消费满1977元可送紫砂杯一个。

消费满2977元可送太阳伞一把。

消费满3977元可送银镶玉吊坠一个。

消费满5977元可送珍珠项链一条。

消费满6977元可送晶美金吊坠一个。

6：七夕“二人手”

男女双方各拿一个筷子，同时夹取乒乓球，在规定时间内，夹球数量最多者为获胜者。获胜者可获得晶美金吊坠一个。

活动时间：七夕节

活动热线：0734-xxxxx、详情qq：xxxxxx

活动地址：xx县新塘路6栋周大生珠宝

**金店七夕活动策划书篇二**

活动背景：中国浪漫情人节，成为男女们表达爱意的最佳时机，而珠宝饰品是表达爱意的最佳礼物。

活动主题：相约佳瑞 浪漫一生

活动时间：七夕节

活动内容：

黄铂金：

1、千足金优惠10元/克 铂金优惠30元/克。

钻饰：全场9折，寓之爱情天长地久。

1、“爱之永恒”—为每一位情侣所购买钻戒内刻上名字，倡导爱情的永恒。并发放“情归深处”卡一张。

“情归深处”—在爱情结晶出生时，凭“情归深处”卡领取千足金生肖吊坠。(2克以内)

2、有爱就有奇迹

买了珠宝你自己送，而我们会在您想要的时间、您想要的地点将鲜花送到您想要送的人手中。

“甜言蜜语传真情”我们将设计一些精美卡片，将您写下的甜言蜜语随同鲜花一同送到您想送的人手中。

3、“11不舍“

佳瑞钻饰特推出“11不舍”特价套餐，让您体验不一样的爱情。

**金店七夕活动策划书篇三**

活动主题：牵手老凤祥 吉祥伴一生

活动时间：七夕节

活动内容：

黄铂金：

黄铂金消费满1500元送77元钻石

黄铂金消费满3000元送177元钻石

黄铂金消费满4500元送277元钻石 以此类推。

银饰： 老凤祥银饰全场9折。

钻饰： 挑选一系列产品，取名“携手永恒”并准备结婚纪念品。

1、相约老凤祥—“一生的约定” 凡购买“携手永恒”系列钻石产品者，可获得由老凤祥银楼送出的价值288元结婚礼品一份。

2、相约老凤祥—“七年之痒” 凡购买“携手永恒”系列钻石产品者，可获得由老凤祥银楼送出的价值588元结婚纪念日礼品一份。

3、你购钻饰我送金 凡购买钻石产品， 实付2000元者，送红绳千足金转运珠手链一颗。编织费另计 实付5000元者，送红绳千足金转运珠手链两颗。编织费另计 实付8000元及以上者，送送红绳千足金转运珠手链三颗。编织费另计

4、老凤祥钻石特价 在七夕情人节当天，挑选两款钻饰，以7.7折特价销售。

活动准备：

1、 店铺布置，店门放置粉色心形拱门。

2、 礼品定制，契合结婚纪念，相守永恒为主题。

3、 活动宣传：活动前期可短信发放。

4、 网络宣传：常德论坛、同城交易网等宣传。

5、 dm单宣传。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找