# 2025年职高送生工作总结(8篇)

来源：网络 作者：紫云飞舞 更新时间：2025-07-31

*职教送生工作总结一接区招生工作意见后，乡教育工作指导中心根据要求认真学习文件精神，在充分灵会招生要求的前提下，根据我乡实际制定了全乡初中、小学和幼儿园的招生方案，成立了以教委主任ｘｘ同志为组长的招生工作领导小组，各招生学校也成立了以校长为组...*

**职教送生工作总结一**

接区招生工作意见后，乡教育工作指导中心根据要求认真学习文件精神，在充分灵会招生要求的前提下，根据我乡实际制定了全乡初中、小学和幼儿园的招生方案，成立了以教委主任ｘｘ同志为组长的招生工作领导小组，各招生学校也成立了以校长为组长的招生工作组织，明确了各自职责和任务，为今年招生工作的.顺利进行做好组织保障。

根据区招生意见的要求，把今年各学段的招生具体要求和相关政策安排到各学校进行宣传，在全社会高度重视教育的新形势下，教育工作指导中心对各学校校长进行专门的政策培训，并要求各校开会教师会宣传招生政策，特别是初中，分别召开了学生会和毕业生家长会，把招生政策宣传到位。

各小学也分别按要求积极与各服务村联系，把政策宣传到各村，让政策深入群众，为招生工作的顺利进行奠定了舆论基础。

各小学幼儿园根据要求先摸清适龄人口底子，分别发放了入学通知书，在8月31日进行报到注册，同时对未报到的家长进行了走访。初中根据小学毕业生情况发放了入学通知书，并对外出借读学生进行排查，在本地的都已入初中学习；同时初中毕业生升学工作根据教育局的统一要求圆满完成了报名考试的入学。

xxxx学校

xxxx年xx月xx日

**职教送生工作总结二**

20\_\_年在紧张和忙碌中过去了，回首过去的一年，内心不禁感慨万千，这一年，虽没有轰轰烈烈的战果，但也算经历了一段不平凡的考验和磨砺。在这辞旧迎新之际，我们生产部门将深刻地对本部门一年来的工作及得失作出细致的总结，同时祈愿我们公司明年会更好。

一、生产和产量方面

在过去的一年里，生产部门力挑重担，进行了大量的工艺摸索试验，冲压方面：克服了原材料板型差、客户质量标准大幅提高、原材料到货不及时、客户订单临时调整等困难，使得我们公司产品生产从往年单一的产品实现了同时生产的成功过渡。热处理方面：根据客户的要求，及时请教同行业厂家的相关经验，对我公司以前传统的退火工艺进行了大胆改进，经过一段时间的试验，一些刚开始接触的高效材料经过处理，产品基本上达到了客户的要求，同时生产部也总结了很多宝贵的经验。共完成热处理产品吨。

新产品方面：某某器是客户在今年新开发的产品，为了达到客户在产量和质量方面的要求，生产部顶着原材料到货不及时、产品型号杂乱、单品种需求量少、客户订单不稳定、模具更换频繁的困难共为客户加工特变产品吨，并合理调整生产计划，利用空闲时间，开发了某某产品并完成了为客户的小批供货。为今后公司产品多元化打下了良好的基础材料。

二、产品质量方面

在完成上述产量的同时，我们生产制造部门也高度重视产品质量，严把生产工序的每一个质量控制关，利用例会、质量会、班前会及生产过程及时为操作工灌输质量理念，坚持操作工为第一质检员的观点。根据操作工的流动量，及时为新职工安排质量、操作技能方面基本的理论培训和现场操作实践，保证每一个新操作工在上机独立操作以前，都能了解基本的产品质量判别方法。根据产品特征分类及质量要求，在生产部内部安排专人兼职负责，我们始终坚信产品质量是生产出来的，只要生产部的每一个员工都有高度的质量意识，并付诸于生产操作的每一环节中，产品质量将会稳步提高，以达到满足客户质量要求的目标。

三、设备模具管理方面

在这20\_\_年的一年里，公司投入资金购置了更加精密的模具和设备，为产品的产量和质量提供了更加有力的保证，虽然大部分设备都是新设备，故障率较低。但我们设备维修人员还是克服了技术力量薄弱的困难、按照设备维护保养的相关文件对设备进行定期检修保养，并且作了相应的记录及详细的设备点检表、模具维修记录、并为每套模具建立了详细的档案，有力地保障了设备的正常运转，进而从很大程度上确保了生产运行的稳定性。

四、人员管理方面

因公司生产任务的急剧增加，产品型号的多样化，公司新招聘员工很多，共有很多批次的新员工进入到车间的各生产岗位，且流动量很大，各岗位人员极不稳定，给生产各方面管理带来极大压力，就在这样的压力推动下，生产部还是坚定地对各岗位进行岗前岗中的简单培训，保证新进员工的顺利进入岗位角色，做到在领班及各级领导的正确引导下，基本胜任各自的岗位工作。

五、安全生产方面

在过去的一年里，基于行业的特殊性，我们生产部门将安全生产纳入了日常的管理工作之中，能够经常对各岗位员工进行安全知识的教育，培训操作工正确操作生产设备，发现问题及时处理。但仍然发生了因违反操作规程而造成的恶性人身伤害事故，针对此类事件，生产部对全体操作工进行了更加频繁的安全警示教育。对一些有可能会造成人身伤害或设备模具损害隐患的人和事进行了严肃的经济处罚和批评警告。

生产部门在过去的一年里，在公司领导的正确领导下，顺利通过了审核组对生产部门的审核，并通过这次活动健全了很多以前没有做到的东西。各生产岗位知难而上、基本顺利的完成了公司下达的各项生产任务。

面对即将到来的新年，我们生产部愿以最饱满的热情对待新年的每一天，团结协作，克服存在不足之处，提高工作质量，抓好安全生产，为企业的发展尽我们的努力!

**职教送生工作总结三**

一、毕业生去向调查情况如下：

20xx年春季学期毕业班学生数为183人，毕业生去向情况：1、高中招生 人，其中，毕业生考上贺州高中2人，考上xx中学21人，xx中学择校生2人。2、贺州市属中等职业学校为61人，其中就读县职教中心25人;就读经济干校1人;就读中专11人;就读机电工程学校4人;就读理工学校3人;3、xx市外的中等职业学校17人。

二、工作情况回顾

(一)统一思想，提高认识，加强领导，周密部署

1、多次组织校领导班子成员及毕业老师召开专门会议，详细传达、认真学习县局文件精神，站在讲政治的高度，充分认识此项工作的重要性。

2、制定学校的中职送生攻坚方案，采取有效的措施，努力完成20xx年高中、中职送生任务。

3、为加强高中、中等职业送生工作的领导，认真落实行政会议精神，安排专人负责，成立了以x校长任组长的中等职业教育招生工作领导小组。

4、认真组织毕业班学生进行升学与理想教育，进行爱国、爱家乡、爱岗位的教育，积极动员毕业班学生参加中考，参加中考人数逐年增多，今年中考上贺高人数有了新的突破，上重点中学人数完成了县局划定的目标数。

5、积极宣传我县示范性高中-xx中学，今年上重点中学考生，全部报读xx中学，加大对五中的宣传力度，很多考生报读了五中。

5、积极动员毕业班学生就读市内中等职业技术学校，特别是动员他们就读县职教中心;近三年来还对已就读县职教中心的学生进行跟踪调研，了解他们的学习动向，对毕业班学生宣传在读职教中心优秀的同学代表。

20xx年是全区职业教育攻坚工作的关键一年，总结经验教训，将进一步加强领导，提高责任意识，明确责任，切实抓好宣传动员工作，确保来年高中、中职送生任务的顺利完成。

**职教送生工作总结四**

一、xx年上半年招生工作过程回顾

(一)打响招生工作“”：在过去的8年中，每一年的年末和年初都是我一年来工作最花心血的时段，而20xx年末至20xx年初也不例外。在20xx年年末的时候，我地回顾了20xx年的招生工作运作过程，详细分析总结出来的数据，进行进而出招生过程的“”。20xx年xx月份率先带领一批xx年x的进行回访，20xx年的招生第一枪就这样打响了，做到“”的第一步。

(二)深入“”，摸清“”，详细绘制出“战况地图”：x月末携带印制的招生材料和笔记本我所负责的xx地区，严格以做好工作为基本工作准则，第一时间各个详细数据，根据swot分析方法进行矩阵式战术分析，在知己的基础上逐渐达到“知彼”。

(三)打好“持久战”：根据前期的“战况地图”扎实展开招生的工作，充分借助这一现代沟通手段，利用、与、进行沟通，结合心理学知识，展开营销学中最新的拉-登营销战术。

二、取得的点滴成绩

(一)20xx年地域填报志愿第一志愿填报总人数突破300人。

(二)20xx年全院录取的考生文理科最高分出自我所负责的xx地区，其中文科最高分为分，录取专业是、理科最高分为，录取专业是。

(三)20xx年地域招生录取总人数突破230人。

(四)20xx年所负责的总报名人数突破50人。

(五)20xx年个人招生录取总人数位居全院第一。

三、招生工作经验和策略

(二)钻研营销学、心理学、公共关系学知识并运用到招生工作中：首先是改变传统营销学推销为魂的模式，把全新的“拉-登营销战术”引进到招生工作中来;其次是充分发挥心理学中首因效应、近因效应等心理学知识，在招生工作中全力推行;再次是提炼现代公共关系学中有利于招生工作的知识片段，为招生工作铺路架桥。

(三)事必躬亲做好工作：工作要以为中心，而招生工作也应如此，而事必躬亲地去做工作更是招生实践中一切以为中心的诉求点。例如：平时与沟通，包括与沟通都至关重要。

(四)明白细节决定成败的重要性：把握招生工作的整个过程，扑捉招生过程的每一个细节，力争做到方法不断创新、策略适时调整、战术持续改进。例如：如何应对，针对于此进行战略战术的调整、改变、创新，提炼出适合自己的招生技巧。

(五)不要把所有鸡蛋都放在一个篮子里：改变工作方法从一而终的模式，试着学会开垦“试验田”。例如：自己所负责的各个地域的方法应不同，进而自己所负责地域各个方法不同，以至于自己所负责地域方法达到不同。

(六)吸取集体智慧的结晶，提炼团队精华：^v^说的好：人多力量大，我认为他说的这句话不仅仅是从数量说的，我们应该从更深入的角度去分析，那就是十个臭皮匠顶一个诸葛亮的道理。例如：时刻留意集体中各个成员的工作方法进行分析提炼为我所用;与团队多交流，学会倾听，相信一定有你惊喜的东西值得你去“收藏”、“把玩”、“收获”。

四、下一步招生工作计划

(一)做好工作，提高录取新生的报到率。

(二)充分利用这一契机，xx201xx年招生工作。

(三)安抚，做好工作，稳定，为建设和谐校园、创建品牌学院尽一份自己的绵薄之力。

(四)做好20xx年的招生工作。

五、工作的一点感悟

我认为我们xx人员应该研究iso9000如何全力运用到日常的招生工作来，极力寻找招生工作的科学观，逐步往“召生”境界靠近，真正为学院的品牌建设。

综上，这些只是我20xx年上半年的工作概述，不妥之处诸多，期盼领导斧正!

**职教送生工作总结五**

这一年对我来说是特殊的一年，在中心校领导的支持与信任下，自今年4月份起我被任命为大刘孝子幼儿园园长，20xx年我校从破旧的校舍改建为新校舍，占地面积达平方米，建筑面积达592平方米。

一、校园建设

在中心校的正确领导和大力支持下，大刘孝子幼儿园的新校舍终于在全社会的热切期盼中竣工了。新校舍的成立为大刘孝子及周边村的孩子们提供了全新、优美的学习环境和成长乐园。 这与领导重视是分不开的，不论是项目的争取，资金的统筹，新校舍得规划，还是工程的招标、施工，都倾注了领导们的心血。施工过程中我积极与施工单位、村委会、电力部门协调，做好旧房拆迁、施工用电、地基处理、质量监督等工作，在中心校领导们的管理、监督下，工程的质量得到了保证，工程的进度也按期完成。时间紧任务重，大刘孝子幼儿园的教师利用周末休息时间，美化、绿化校园。他们整平了校园， 张贴了标语，布置了教室，创造了浓浓的教书育人环境。

二、幼儿园招生 新学校建好了，家长和孩子们期盼的幼儿园终于开始招生了，生源是学校生存发展的命脉，我带领老师们广泛宣传 “爱心献幼儿、放心给家长、恒心专教育、全新创事业”的办园宗旨，各村贴招生简章，利用附近村的喇叭进行广播，张贴招生宣传资料。在大家的一致努力下，我园20xx年秋季招生工作圆满结束了，到目前为止，共招入新生80多人，超出了原定计划，解决了学生分流的问题。这是每位教师在招生工作中不辞劳苦，积极谋划，共同努力的结果。

三、安全方面

安全是幼儿园教育永恒的话题，幼儿园是众多幼儿集体生活的场所，由此我特意安排了一位主抓安全的教师，在过去的几个月中，我始终以“安全第一，预防为主”的思想指导自己的工作。安装监控，做到监控无死角;认真学习上级转发的各种安全教育、安全检查等文件;明确到安全责任，在思想上对安全工作有一个高度重视。 时刻牢记：眼中有孩子，心中有安全，处处有教育，安全第一。我不定期的对园内设施、大型玩具、线路等进行安全检查。我园还利用安全教育碟片来辅助教学，增强幼儿的安全意识，时刻防范一切不安全的因素发生。我园重点做好早接晚送的门前管理，以免孩子因意 外而走失。再就是课间、游戏 、入厕、 室内活动、户外活动等几个关键时间段的防范，及时发现问题，及时整改。 责任书：幼儿园和老师签订安全责任书，明确各自的职责，贯彻“谁主管谁负责”的原则，做到职责明确。

安全课：提高安全意识，自我防范和自护自救能力，抓好安全教育，是幼儿园安全工作的基矗我园坚持每周一必上一节安全课并有备课记录。

四、工作方面：

结合幼儿园的各项规章制度，根据我园的实际情况，教师们每天都提早入园二十分钟，教师们都能认真遵守工作时间，对待本职工作尽职尽责，都以最大的努力、最高的热情、最真诚的态度投身于幼教工作中，使我最欣慰的是听到家长们的回应，我知道了长期的坚持和努力换得了家长们的满意和放心。

五、教学方面：

六、环境创设

中心校组织我们去县二幼参观，回来之后我深有感触，根据本园的实际情况，自己动手制作了室内外的装饰、墙面设计等。并从幼儿的年龄特点出发，力求做到生活化 、情趣化 、儿童化，尤其我们每一个教室都设置了不同的风格，我倾尽我所能帮老师们策划、分析。老师们也从自身做起，遇事相互帮助，相互鼓励，相互交流，让孩子们切实感受到了幼儿园大家庭的温暖和谐，逐步形成活泼开朗的良好性格，从而迈向健全人生的第一步。

七、保教方面

我园合理安排和组织幼儿的一日活动，动静结合，室内外结合，每天保持2小时的户外活动时间和游戏时间，来提高幼儿的整体素质。 在孩子们入园前，要求各班老师每天先做好教室内外的通风、 卫生消毒工作，加强晨间、午休的检查，做到一摸、二看、三查、四问，严禁幼儿带危险品入园，每天坚持加强晨检、 午检 的力度来杜绝传染病的入侵，并做好详细记录，发现问题及时通知家长。

八、家长方面

我园做到主动、亲切与家长沟通，利用早送晚放的时间和家长交流，平时多观察孩子在园的各种情况，孩子们的点滴进步 、成长、 特 长 、优点都及时反馈给家长，随时取得家长对老师们的信任和对幼儿园各项工作的支持。如遇到特殊情况时切忌发生口角，家长意见细心听取，以此加深家园了解，促进家园关系共同成长。在这方面我们还做得很不够，还需要我们老师们认真去学习 、去探讨、去努力。我园为解决部分家长中午没有时间接送幼儿这一难题，设立了幼儿食堂，得到了家长的好评。

以上点滴都离不开老师们的精诚团结和配合的默契。在这里我真诚的感谢各位老师的敬业爱岗精神和任劳任怨默默地奉献。正因为有了你们的辛勤耕耘，才有了今天我们幼儿园的发展。真切希望在以后的工作中，我们一起把以前做的不好的方面补救回来，我们一同再努力学习，再一同认真拼搏，争取再创幼儿园的新辉煌。 20xx年我园将以提高保教质量为中心，不断提升我园的文化内涵和品味，彰显我的办园特色。

**职教送生工作总结六**

一、较好完成20xx年招生工作任务

1、继续成立招生工作组，分工落实，确保招生工作的顺利实施：根据今年的招生方案，抽调部分责任心强、吃苦耐劳、社会关系多、有招生能力的教职工组成招生工作组，任务到人，分片负责，大家团结协作，齐心协力，为完成招生工作任务提供了有力的保证。

(2)对校企合作订单培养，企业资助学费的宣传;

(3)扶贫资助政策宣传;

(4)采用就业典型事例促招生的宣传方式，使招生宣传更具特色，更具感染力和说服力。我们把近几年毕业生的就业情况按姓名、生源地、毕业中学、就读专业、毕业时间、就业单位，工资收入等内容制成表格资料，分发到初三班主任、学生、家长手上进行宣传。通过形式多样的宣传吸引了不少学生报读。其中良庆镇中、刘圩中学、金陵中学、隆安一中等各有20-50人报读我校，一所中学里有十或十几个学生报读我校的就更多了，收到了很好的效果。

4、发扬“四千精神”深入乡镇农村，积极组织生源。积极与各级教育局招生办联系，营造和谐的招生环境，坚持深入各地，加强对中学的直接宣传，与初三班主任座谈、到班上向学生宣讲，利用家长会进行宣传，组织学生来校参观等。招生组成员不畏酷暑、日晒雨淋，经常早出晚归，牺牲许多休息时间，接待各中学老师组织学生来校参观考察48批次共569人。深入中学及乡村共350多个(不完全统计)。

5、认真做好考生和家长的接待工作：学校招生办公室是一个对外联系和接待的窗口，服务质量的好坏会影响学校的声誉，影响到学校招生工作的成败。我们要求全体招生工作人员统一认识，加强服务意识的教育，在解惑答疑咨询方面做到热情、耐心，有问必答，有信必回。待人接物方面做到热心、细致、周到、快捷,确保招生工作的顺利开展，20xx年共计接待2800多名学生及家长。

二、20xx年实习就业工作

(一)顶岗实习、就业推荐安置工作扎实有效，就业渠道畅通，

**职教送生工作总结七**

一、 工作举措：

1.建立领导小组，加强对招生工作的领导

1.继续利用暑假，动员部分家庭困难，随大流学生。

2.进行自我反省，努力加强学校常规管理，扭转部分学生及家长对学校的习惯看法，进一步加强优秀生的培养，提高重点高中录取率，提升学校在家乡的认知度。

今年的招生现状让我们深感危机，也给我们提供许多有价值的经验教训，以后招生要及早制定招生政策，调整好招生工作的方式方法，加大宣传学校，解除部分学生和家长的读书误区，为学校多招好生、优生而努力，为明年的小升初招生工作做好有益的积累和准备。

**职教送生工作总结八**

本学期在董事会、校长室的正确领导下，在学校各部门的支持和配合下，围绕开学初提出的工作目标，认真做好各项工作。充分发挥教务处在教学中的指导、服务等功能。工作中以更新观念为前提，以提高师资整体素质为核心，以提高课堂教学效率为重点，深入教学一线，为教师、学生服务，以务实、创新的工作作风，加强教学研究，不断解决教学中的新问题，全面提高教学质量。

一、认真规范，抓好常规，确保良好的教学秩序。

1、认真抓好各项教学常规。

(2)、每循环召开一次教研组长、备课组长会议;

(3)、每循环至少举行一次教研组、备课组活动;

(5)、不打招呼，推门听课;

(6)、每一天抽查教师的上课、办公、辅导状况等。

2、加强考勤检查。教导处坚持每一天抽查教师的在岗状况，严查擅自离岗，中途退岗现象;重点抓好一早一晚，加大早晚自习的检查力度;基本杜绝上课迟到、旷课现象。教导处在开学初制定了《教学工作考评方案》，设计教学常规检查记录册，每一天有检查，有记录，落实到人。

3、抓好质量检测。

(2)、考试中始终贯彻“降低难度，构成梯度，加大题量，注重基础，适度综合“的命题指导思想，对月考试题的命题范围，难易程度试卷结构等，作出明确要求，切实抓好命题关，考风考纪教育关，进一步培养了学生的诚信意识，自律意识和群众荣誉感。

(3)、加强考试的总结反馈，查漏补缺工作。每次考试结束后，每位任课教师务必写好试卷分析，分析学生的考试成绩，进行自我剖析，开展批评和自我批评;对考试中出现的薄弱班级和薄弱学科，教导处会同教研组、备课组进行认真分析，查我原因，制定整改措施，职责到人。有效地促进了班级间、学科间的平衡发展。

4、加强对教师教育教学潜力的全面考核。

(1)、校长室、教导处在学期中和学期末先后两次举行评教评学活动，广泛听取学生的意见和推荐，对教学过程中存在的问题，及时与相关老师交流，力争最大程度提高教师教学水平。

(2)、学期末，教导处依据优秀教师评选方案，对老师一学年以来的教学成绩全面量化，积分考核，便于教师的调整和定级。

5、注重教学的过程管理。不定期抽查教师的备课、作业、上课。除公开课之外，对于听课，都是进行不打招呼，推门听课，及时、全面、真实地了解教师的教学状况。发现问题，及时指出，限期整改。

6、认真贯彻上级关于实施素质教育的要求，严格执行教育法规，开齐课程、上足课时，严格按规定征订教辅用书，教导处会同校长室在学期初印发了《严禁乱定资料的通知》，并印制了《征订材料审批单》。要求资料的征订务必由备课组老师群众研究，并报教导处审核，经校长室、董事会审批后方可订阅。

7、用心开展循环过关考、学科竞赛、基础知识过关等竞赛。为进一步提高教育教学质量，培养学生的学习兴趣，各级部结合学生的实际状况，由教研组、备课组命题，广泛开展学科竞赛。每次竞赛均能做到：提前通知、准备充分、精心命题、认真批改、及时总结。把竞赛作为阶段性复习、检查的重要手段。做的较好的备课组有：七年级各备课组;八年级的语文、数学、英语备课组;九年级的语文、数学、英语、物理备课组等。

8、针对双休日时间较长，按校长室、教导处要求，各备课组结合自身实际有计划、有针对性的布置双休日作业，并交教务处检查备案。教务处每循环抽查双休日作业批改状况。七年级备课组针对实验班和普通班分别布置双休日作业。

9、抓好循环过关考试，七、八年级各备课组按教务处要求，在罗主任、邱主任的精心组织安排下，已构成常规。

10、抓好疯狂英语。从材料的整理规范，检查、落实到位。

11、加强对物理、化学等各室进行规范化管理。成立以校长为组长、教导主任为副组长的理化实验领导小组，配足配齐各种仪器、药品，确保理化实验正常进行，要求制度上墙，仪器药品摆放有序，持续各室卫生整洁。同时，加强仪器的损坏、登记、赔偿工作。图书室、阅览室、微机室均有专人管理，职责到人。

二、加强教研组、备课组队伍建设，注重教研活动的时效性。

1、提高认识，增强组织纪律性。

每循环单周一上午小自习为教研组长、备课组长的开会时间，下午小自习及课外活动时间为教研组、备课组活动时间。每次开会、活动前务必点名，如实记录，确保了活动的正常进行。每次活动要定时、定点、定人、定资料。

2、各教研组能按教导处要求，认真组织开展公开课。要求：听课人数要齐，上课质量要高。个性是语文、数学、英语三组，人数多、难度大，在张庆华老师、张智老师、庄尙席老师的精心组织下，活动开展有条不絮。

3、各备课组能认真开展备课组活动。活动时，目标明确，准备充分，能以教材为中心，每次一个重点，每次一个中心发言人;到达集思广益、共同提高的目的。评课时能认真及时，直言不讳。基本到达了及时交流，如实反馈，团结合作，共同进步的目的。如：七年级的语文、数学、英语备课组，八年级的语文、数学、英语、物理备课组，能认真完成教务处安排的各项工作;邵长志、乔益民、王小响、刘永久、刘汉飞、刘明付、任化明等工作思路清晰，率先垂范。九年级的语文备课组张庆华老师、理化组张辉老师，工作默默无闻、踏实认真。

4、各教研组、备课组能结合本组实际创造性地开展工作。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找