# 推销一部手机300字作文 推销手机300字(4篇)

来源：网络 作者：星月相依 更新时间：2025-07-23

*推销手机推销推销手机的方法与技巧一他们的行为还有很多，但几乎都离不开一个词：手机。最近，我们班上刮了一阵猛烈的“手机风”。我觉得，这种心态是错误的。手机的基本功能是通话、发短信，而不是游戏、娱乐。也许有时可以听听音乐，放松一下。但是手机的主...*

**推销手机推销推销手机的方法与技巧一**

他们的行为还有很多，但几乎都离不开一个词：手机。

最近，我们班上刮了一阵猛烈的“手机风”。

我觉得，这种心态是错误的。手机的基本功能是通话、发短信，而不是游戏、娱乐。也许有时可以听听音乐，放松一下。但是手机的主要功能并不是这个，更不是看小说、玩qq，甚至是“炫富”。如果把手机的功能本末倒置了，那你就错了。

希望班上这股“不正之风”赶快刮走。

**推销手机推销推销手机的方法与技巧二**

7月20日，我开始了一天的手机推销员的体验。8点的“上班”时间对我这个大学生来讲还是轻松的，商业城离我家也不远，但为了不迟到，7点40多，我和同伴已经等在了店门口，店还没有开。等了会，老板才来开门。这不是家规模很大的店，但客人也是络绎不绝。老板先让我们在一旁看她做生意。

8点10分左右，来了位顾客，操着外地口音，是来买手提电脑的。他在柜台里看了看，指了指其中一台，“这个拿来看看。”老板就把那台电脑拿出来给他。他看了一下配置，问道：“多少？”“5999。”老板说。“太贵了。”他摇摇头。“那你说吧，多少。”老板说。他放下电脑，然后就走了。今天的第一笔生意就告吹了。老板便转过来和我们说话，“你们谈生意的时候一定要心平气和的，不可以很大声，向吵架一样，不然顾客吓都给吓跑了。”我们被老板的话给逗笑了，气氛一下子轻松了许多。

在店里，有些客人一眼就能把我人出是一名正在读书的学生，我问他们为什么，他们总说从我的脸上就能看出来，呵呵，也许没有经历过社会的人都有我这种不知名遭遇吧！我并没有因为我在他们面前没有经验而退后，我相信我也能做的像老板一样好。

中午的时候，客人却愈发的多了，成群成群的来，使我们一直都没有时间去吃饭。直到1点多的时候，老板才说，你们先去吃吧。我早已被饿得头昏眼花，“无情”地丢下老板一人留守“阵地”，和同伴先吃起饭来。饭是盒饭，有荤有素，也算丰盛。饥饿使我都顾不得饭菜是否可口，三两口就全部扒到了肚子里。这顿饭是我自己的劳动成果，吃的也是格外的美味和安心。十分钟搞定了我的一餐中饭，继续上“阵”。

下午2点左右，我在老板的帮助下，终于做成了一笔生意，老板说，赚了70净利润，不算多，也是一大进步啊。下午5点多，夕阳西下，客人也基本上没有了。我的体力也是基本上没有了。老板还要我们打扫店面。5点半，准时“下班”。

一天的实践总算是过去了，可能是第一天，我做得格外费劲，到家后，几乎是摊在了床上。一天虽然制作成了一笔生意，但我觉得这是一种激励，明白了人生，感悟了生活，接簇了社会，了解了未来。在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不一定有人会告诉你这些，你必须自觉地去做，而且要尽自已的努力做到最好，一件工作的.效率就会得到别人不同的评价。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。而这里是工作的场所，每个人都会为了获得更多的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自已的能力！虽然学生生活不像踏入社会，但是总算是社会的一个部分，这是不可否认的事实。有时也要感谢老师孜孜不倦地教导，有些问题有了有课堂上地认真消化，有平时作业作补充，我比一部分人具有更高的起点，有了更多的知识层面去应付各种工作上的问题，作为一名新世纪的学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。毕竟，几年之后，我已经不再是一名学生，是社会中的一分子，要与社会交流，为社会做贡献。只懂得纸上谈兵是远远不及的，以后的人生旅途是漫长的，为了锻炼自己成为一名合格的、对社会有用的人才。

突然想到很多同学说过宁愿出去工作，不愿在校读书；而已在社会的人都宁愿回校读书。我们上学，思想汇报专题学习先进的科学知识，为的都是将来走进社会，献出自己的一份力量，我们应该在今天努力掌握专业知识，明天才能更好地为社会服务。可以说，在这个暑假的社会实践中，我学到了很多很多。

**推销手机推销推销手机的方法与技巧三**

手机有很多品牌，在逛街的时候经常能看到手机店的销售人员用经典的广告在宣传，吸引来往路人入店选购手机。下面是本站小编带来的手机推销经典广告词的内容，欢迎阅读!

1. 活动期间，凡购买手机的顾客都或同等价值的积分，满100送100 满200送200 满1000送1000，并可凭积分现场兑换精美礼品，多买多送!好礼抱回家!

2. 活动三之 喜气盈盈到，降价听不了

3. 活动期间，所有品牌手机价格不同程度全线下调，诺基亚n9原价\*元现价\*元，三星3055原价\*元，现价\*元。诺基亚5730原价\*元现价\*元，诺基亚1616原价\*元现价\*元诺基亚x2原价\*元现价\*元，诺基亚5230原价\*元现价\*元。 活动四 之 禧从空中降，好礼配成双凡活动期间购买手机的顾客均可以现场抽大奖，中奖几率高达52%，让您轻轻松松就将大奖抱回家。

4. 我们郑重承诺，我们产品均为正品行货、绝无翻新、假一赔十!更多优惠活动，更大优惠空间，活动详情欢迎新老客户进店咨询，莫失良机!

5. 好消息，特大好消息!热烈祝贺：\*手机专营店盛装开业，为答谢各界朋友的支持与厚爱，现全场手机超低价盛大酬宾，特惠活动，惊喜不断!同时，凡在我店购买的手机产品，30天之内无条件换货，手机质保一律3年，专业的技术团队、给力的技术支持让您购机绝无后顾之忧。

7. 惊喜一：新店开张，进店有礼。活动期间，每日进店的前100名顾客均可获赠神秘礼品，同时更可享受惊喜抽奖机会，中奖客户可得更多时尚大礼。

8. 惊喜二：强强联手，厂家大让利。活动期间，从本店进行话费充值的费顾客即可获赠相应面值的代金券，购机抵现金。

9. 惊喜三：入网2g免卡费，带机入网送话费。2g用户入网免卡费，存50元送100元卡费。3g用户带机入网送500元话费。

10. 惊喜四：隆重推出多款特价手机，诺基亚3030仅售180元，摩托罗拉v3仅售278元，lg3000仅售310元，还有众多品牌3g手机0元送。

11. 惊喜五：iphone 4代手机0元起拍，现拍现得，并赠送价值580元超值礼包。

1. 不要抢，\*\*手机\*日\*时才恢复原价。 献祝福,祝福网

2. 福喜双至，就到!(建议名字取两个字的，利于宣传)。

3. 国庆店庆双重庆 xx送礼喜连连

4. 国庆购机就找“他”，快乐惊喜带回家。 本文原创xzhufu网

5. 你买不到\*\*手机了，\*点\*分我们就不打折啦。

6. 双节购机有礼，xx(手机城名称)十分满意。

7. \*\*手机，\*日\*时前清仓。

8. \*\*手机，\*月\*日后很难得再促销了。

9. \*\*手机，8折?7.5折?来了就知道。

10. \*\*手机，为之“折”服!

11. \*\*手机价钱不能再低了，随便你去别处打听。

12. \*\*手机折上折，想都不敢想的价格。

本文来自献祝福网

1. 诺基亚手机：科技以人为本

2. 西门子手机：灵感点亮生活

3. 诺基亚 ：科技以人为本。

4. 中国移动通信;沟通从心开始!

5. 香港电信：只要有梦想，凡事可成真。

6. 小灵通：生活因你而精彩

7. 阿尔卡特手机：男人应有自己的声音

8. 飞利浦手机：使用更方便，沟通更轻松

9. moto v303---- 为色彩而生

10. moto v66----- 优雅纯粹

11. 波导 女人星 ---- 诱惑你自己 !

12. 中国联通：情系中国结，联通四海心

13. 商务通：科技让你更轻松

14. 润迅通讯：一呼天下应

15. 西门子时尚手机系列xelibri的广告语：好明天啊

16. 中国移动“动感动地带”广告语：我的地盘听我的

17. 京瓷tg200手机：轻的魅力(送)芬芳的诱惑

**推销手机推销推销手机的方法与技巧四**

姓 名：张 年 龄： 24

户口所在： 广州 民 族： 汉族

身 高： 168 cm 体 重： 60 kg

——————— 求职意向 ———————

人才类型： 在校学生

应聘职位： 电话销售

求职类型： 兼职

月薪要求： 面议

——————— 工作经历 ———————

宏城超市 起止年月：20xx—02 ～ 20xx—02

公司性质： 其它

担任职位： 酸奶销售员

工作描述：宏城超市因代销产品伊利酸奶开办促销活动，所以招聘负责请顾客试饮酸奶和推销酸奶的销售员。在任期间需不惜劳累一直站着工作与接近冰箱，让顾客了解酸奶。

离职原因： 活动结束

——————— 志愿者经历 ———————

亚运通讯社 起止年月：20xx—10 ～ 20xx—10

担任职位： 摄影社员

工作描述： 负责监督城市志愿者的执勤情况，记录志愿者的优劣现象。

——————— 教育背景 ———————

毕业院校： 广州工程技术职业学院

最高学历： 大专 毕业日期： 20xx—07

专 业 一： 人力资源管理

——————— 语言能力 ———————

外语： 英语

——————— 工作能力及其他专长 ———————

工作能力强，对摄影，图像后期处理，视屏剪辑方面有一定研究

——————— 详细个人自传 ———————

本人性格开朗活泼，抗压能力强，交际能力强，虽然现在还是在校学生，但仍然希望在校期间能更多的接触社会，在毕业后能更快更优的适应社会竞争环境。在校期间，我参加了院系新闻中心技术部与摄影社，是其重要一员。望能在工作中发挥自己的优势，活跃于公司。

——————— 联系方式 ———————

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找