# 创业日记怎样写范文(通用12篇)

来源：网络 作者：独酌月影 更新时间：2025-08-01

*创业日记怎样写范文 第一篇越来越多的人选择创业，为什么那么多人选择创业？一方面是由于政策的倾向，有加盟商降低加盟的门槛，另一方面也是最主要的方面就是人们厌倦了打工寄人篱下的生活，不想再被boss使唤，高额的房贷也让白领们不再满于固定的硬性工...*

**创业日记怎样写范文 第一篇**

越来越多的人选择创业，为什么那么多人选择创业？一方面是由于政策的倾向，有加盟商降低加盟的门槛，另一方面也是最主要的方面就是人们厌倦了打工寄人篱下的生活，不想再被boss使唤，高额的房贷也让白领们不再满于固定的硬性工资，因而诞生了“伤不起”，蜗居，卡奴，蚁族营运而生。俗话说，压力生动力，正是因为生活的压力所以让千千万万的打工人开始惦记“创业”这块“奶酪”，我们也常常可以看见一些鲜明的成功创业的案例，于是我们开始心动，乃至行动。

然而创业也需要资本，创业也需要承担的能力，这个也让很多人望而却步。创业就意味着承担风险，小成本创业风险就小，大成本风险就大，那我们选小成本不就好了吗？我们f600创业社区可以很负责任的告诉你，如果你想平平淡淡过一辈子的话，那小成本创业，甚至打工都可以，但要是你胸怀抱负那你肯定就不能甘于这样的平淡了，对吧？所以如果你想挣大钱，那就必须得舍得投资，舍不得孩子套不找狼啊。要是你资金有限，那就只有一步步来，从小生意做起，积累资金，慢慢发展。

趁着年轻，创番事业，挣笔大钱，不然那些不甘平淡的人老了以后就该后悔了，到时可就晚啦。

**创业日记怎样写范文 第二篇**

创业赚钱的辛苦过程是我们作为一个小孩子无法体会的，今天我荣幸参与了这样一个模拟创业的活动，感谢小记者日报给我们这个成长的机会。这个活动组办者是按照大人们如何创业而拟定的。商定投资额度、办理工商营业执照、税务证等等一系列的流程下来，让我初步的认识到了商业的系列工作，我懂得了爸爸开店是需要哪些流程，怎么样开始赚钱的。在我们领到我们小组的创业基金后，我们直奔批发市场——进货。我们选了几件我们觉得好卖的产品，在一翻讨价还价之后，以低于超市零售的价格进到了货。去哪里卖呢？我们知道，去人多的地方热闹的地方，要买的人肯定多。很显然的，我们这个移动商铺，张口就是开张，围了一大群的人，他们都很好奇，纷纷过来瞧我们这些小不点卖的东西。“你好，我是日报小记者的小朋友，我们今天参加创业模拟赛活动，您看下您要买点吗？”。我们这组的小朋友个个都在跟身边的叔叔阿姨讲我们的商品。“好的，我要一个这个，多少钱”一个和蔼可亲的大姐姐问，“嗯，五块钱”成交了第一笔生意，赚了2块，顿时，我们的信心大增，每个人都去掉了心里刚到场时的拘谨，心里很高兴，脸上也多了些云彩。不知不觉到了中午，忙了一上午肚子也咕咕叫，我们几个商量好吃便宜的食物——手抓饼，我们几个为了省点钱决定饼里不加鸡蛋，这是第一次靠自己赚得钱买的饼，虽然没有加鸡蛋，但个个都吃得特别香。

之后，我们小组在细心的后勤阿姨的指导下更换了场所。我们这个移动商铺边走边问，陆陆续续的有人买了我们的产品，也有人对我们的售卖置之不理，摆手就走，但是我们并没有因此而灰心，一旁的后勤阿姨一直鼓励，然后我们每个人就又重新充满了能量，继续加油。

就这样，一天很快就过去了，我们结束了今天的创业之行。虽然，我们的成交量在这次模拟赛中不是最好的，赚得的钱也不是最多的，也很累，但是我们都很高兴，我们真正体会到了爸爸妈妈赚钱的辛苦，更懂得了如何理财生存。

**创业日记怎样写范文 第三篇**

小卜你好！临近毕业，即将走向社会，对此，你面临着很多选择：听说父老乡亲希望您能去当教师，传播知识；外企希望您能加盟公司，创造优质生活；而您却希望自己能够创业，实现自己的创业梦想。面对他们的热情难盛，我希望您能跟随自己的意愿，自主创业。

年轻人就该有梦想！创业不仅能增强你的见识，开阔你的眼界，更可以确定你的意志，培养你在遇到困难中不屈不挠的精神，使你变得更加强大。人生就应该在于不断的尝试！不尝试怎么知道感觉如何呢？

创业是一种机遇，更是一种挑战。穿业过程中遇到的困难就像是成功路上的绊脚石。我们只有攻破它，才能走向成功。马云，阿里巴巴集团的总裁。他的创业艰辛之路令人感动：12岁对英语，狂热的他甘愿探索英语8年，期间还为别人当过导游，经历了三次高考遭受挫折，终于考上了一所师范大学，后来当了英语老师。但是他梦想着到公司工作，随着商业机遇，他开始应聘很多工作，还是失败了。但是他还在坚持，他的梦想是建立属于自己的一家电子商务公司。后来经过多番努力，他终于成功了。他艰难的创业之路告诉我们：要敢闯敢拼，在创业过程中要注意团队的沟通，创新和视野。当你还有一丝希望的时候，决不要放弃。

面对现在很多的就业机会，创业是种创新。创业难，守业更难，虽然如此，我们依然要保持坚定的意志，勇敢地走向创业之路，通过创业锻炼自己的意志，Nevergiveup！

**创业日记怎样写范文 第四篇**

大家好，我是创业学校五（4）班的一位学生，名叫江志远。今天我来介绍我的母校，霞坑创业。

我们学校位于广东省东莞市霞坑镇的至高区，是东莞市一级学校之一，共在学校有两千余人。走进宽敞的校园，綠油油的大树和一排排草坪，地上干干净净、宽敞明亮。让人的眼睛十分轻轻松松；草坪上还印着很多标语“好好学习，天天向上。”，是园丁们幸苦栽培、清扫的成果。

眼前一亮，哇！有小学部、中学部以及教师宿舍分布在各个地方，就像几个巨人屹立在东方。最右边摆着广告栏以及图画展。最引人瞩目的还是会议室还有获得小学毕业证的获奖名单栏。会议室里面有着一个个荣誉奖章以及许多奖牌和奖杯。凝结着许多老师和学生用幸勤和汗水获得的累累硕果，是我们全校的骄傲于精华之所在。每当早读时，可以听到大家在一起齐声的读书。正对面，是宽阔平坦的操场。操场上有八架投篮台，一架架如果新购进的一批。课余时间，同学们争相的冲到操场上拿着篮球拼力搏杀，那更是高年级大显身手的好地方。那宽阔的篮球架不停地有着篮球进球，弄得满头大汗仍不放弃。那种精神真令人敬佩。

上到小学部二楼，左边笔直的看过去有一个小小的教师宿舍。那里也聚集着许多的教师以及他们的娇子。还有三楼有个图书馆，许多小学生在那里欣赏风景。四楼五楼的后面有着一座大山，树木和野花里掩藏着许多森林的主人，外形就像一个猴子，真有趣。如果有谁近视了，那他在这眼睛不好都不行。

学校还有一个荔枝园和植物园，种满了丁香树，榛子树，柳树……还有各种花草。这里的设备齐全有电视、音响、摄相头，还有饮水机……给同学们创造了一个先进、科学、舒适的学习环境。还有两个洗碗池，一个是小学部的，一个是中学部的。吃早餐时，我们是去中学部的洗碗池，学校的早餐可好吃了。大家每天都积极的来吃早餐，非常受人喜爱。洗碗时，我会去小学部的洗碗池洗碗。那里简洁、卫生。

怎么样？我们的校园是不是很美啊！

我爱我的母校，她为我童年的梦想增添了五彩斑斓的色彩，为我实现梦想铺平了道路。我为我的母校——创业学校骄傲。

**创业日记怎样写范文 第五篇**

年轻，是奋斗的资本；是拼搏的源泉；是创造奇迹的时刻。年轻，更是追求梦想的勇往者，是坚持信仰的守护神；是拥有希望的摇篮；是实现一切心中理想的代言人！是乘风破浪奋发有为的好男儿。信心满怀，施展才能的辽阔天空已展开，青春黄金时刻因创下一番事业而展现奇迹般的异彩，年轻时需拼搏才不负时代的重任！

如今的社会，大学生就业的竞争性越来越强，聘用方与大学生互相之间的筛选更加严格，大学生们需要面对找工作的时间拉长，难度加大，“就业难”的现实境地。面对这样的就业压力，作为大学生们需要开辟新的就业之路——创业。当然，创业之路不是一帆风顺的，道路上有艰辛，有残酷，也有挫折。这就需要大学生们从内心开始拥有一个思想：人生难得几回搏，此时不搏何时搏？要在创业的路上实现自己的人生价值。与其羡慕别人有翱翔的翅膀，不如练就自己坚实的双翼；与其羡慕别人获得自己的事业享受自己的生活，不如自己努力打拼干一番事业！做自己人生的主宰者！

其实一个人的斗志不是与生俱来的，而是后发潜能勇往直前的精神锻造出来的斗志，是经过磨练，勇于进取刺激出来的精华；并把握住时代发展的大趋势，用自己的信心，耐心和决心去成就自己的事业！这就需要大学生们具备潜在的不可缺少的精神——那就是奋发有为的斗志！

拥有了坚不可摧的斗志，还要为自己的创业之路而“守志”。“屡战屡败、屡败屡战”的这句从古到今的名言很多人都能够耳熟能详，其实这就是一种百折不挠，坚守目标的斗志，古人尚且如此，更何况当代咱们的大学生们呢。立大志，立长志，立守志是好男儿的本色。在创业的路上无论遇到任何的失败与挫折，艰难和曲折只要有持之以恒的斗志，坚持不懈的守志就能战胜和攻克一切的艰难险阻，向着心中设定的成功和辉煌的目标一步步迈进，用斗志和守志去实现青春最光辉的梦想和价值！

大学生朋友们当你们完成学业走出校门时；精彩的人生正等着你们去创造，满怀激情和斗志去打拼属于自己的事业吧，让青春在实现梦想的奋斗中绽放出绚烂的异彩，让生活因拥有成功的事业获得快乐和幸福，让人生因创业而变得精彩和辉煌！祝大学生朋友们付出奋斗；收获成功，拥有快乐和幸福的人生！

**创业日记怎样写范文 第六篇**

一、活动背景：

为了培养大批创新型、自主创业人才，学院全面推进素质教育，落实课程方案，建立科学的教育质量评价体系，促进学生全面而有个性的发展。为了切实促进有效教学，学院在遵循教育规律的基础上，深化课堂教学改革，形成了独特、有效的教学方式。学院还努力提高教育教学效率，形成鲜明的教育理念和个性化的教育实践模式，让学生在学习的同时与社会接轨，做到传承学校历史，发展学校内涵，努力构建适应社会发展的现代开放性示范学校教育体系。此次活动的举办将让学生更加了解学院对学生全面发展的希冀和努力，提高学生的学习热情，掀起求知热潮。

二、活动目的：

丰富校园文化生活，激发大学生立志求知、文明生活、健康成长的情怀。同时也帮助同学们树立正确的择业观与创业观，弘扬中华民族艰苦奋斗的创业精神。

三、活动主题：

努力拼搏，走自主创业之道

四、活动时间：

20xx年6月6日

五、活动地点：

新校区教学楼一栋111

六、活动对象：

全院师生

七、宣传方式：

1）由宣传部粘贴海报宣传

2）通过广播站做立体宣传

3）由演讲与辩论协会和课题研究协会在协会、各系部宣传。

4）横幅宣传。

八、前期准备：

1）音响、麦克风准备（策划部）

2）横幅及海报的制作（宣传部）

3）确定活动主持人

4）派发邀请函

九、演讲流程：

1）主持人开场白；

2）主持人介绍邀请嘉宾

3）简单介绍主讲：陈敏

4）请陈敏出场

5）宣布此次活动结束

6）工作人员以及嘉宾和主讲人合影留念

十、活动负责事宜安排：

宣传：课题与研究协会

嘉宾邀请：演讲与辩论协会

场地布置与清理:演讲与辩论协会、课题与研究协会、学社联策划部

秩序维持：课题与研究协会、学社联\_

礼仪：演讲与辩论协会代表、课题与研究协会代表

十一、经费预算：

学社联意见：

**创业日记怎样写范文 第七篇**

木心曾说过：“心之所向，素履以往，生如逆旅，一苇以航。”创业与应聘的抉择，与其听信别人，不如先问问自己的内心，心之所向，才是朝圣的方向。

毕业于知名大学的小李，不仅专业扎实，而且家里经济条件较好，在物质和自身实力得到双重保障的前提下，小李自然可以放长眼光，自由的选择自己的未来。当然，如果我是小李，我会选择创业。

选择创业，因为创业是年青的代名词，充满活力与创造。

作为刚毕业的小李，既有着大学生的深厚底蕴，又有着年轻人的意气风发，选择创业，更彰显年轻人的活力与创新，更能让自己体验生活不一样的精彩。

远到哈佛的学生扎克伯格，还未毕业就创办facebook，火爆全美。近到国内90后霸道总裁余佳文，他在这个“不适合年轻人生长”的商业土壤里拔地而起，如鱼得水，旗下，超级课程表大盛一时，让总被冠以自私、怯懦、没能力的90后一代扬眉吐气，让万千蜗居在城市钢筋丛林里的青年，勇敢迈出创业的第一步。余佳文的经历，让我们看到，创业是青年人的符号，它像一个号角，声声呼唤我们最初的梦想，创业吧，再不创业我们就老了。

选择创业，因为创业象征机遇与挑战，更能彰显人生价值。

也许小李选择去应聘，凭着他扎实的专业知识，也能找到很不错的工作，体现出人生的价值。可是，若他选择去创业，带着一群志同道合的人，为着自己的梦想去打拼，他也许会遇到更大的机遇，实现自己更大的人生价值。

“生活不是只有眼前的苟且，还有诗和远方。”创业是寻梦者的选择，是为苟且生活的越狱，这里有过失败的血泪，有过功成名就的狂喜，多少辛酸与幸福汇集在这一路上，吸引着一代代人义无反顾地奔向那未知的远方。这才是生活最该有的姿态。在机遇与挑战中不断前行，实现自我价值。

为自己代言的陈鸥创立了聚美优品，马云创办了阿里巴巴，雷军推出了小米手机……他们是不安于生活现状的创造者，纵知前方路遥无期，遍布艰辛，也要披荆斩棘，乘风破浪，做时代洪流的勇者，做追梦扬威的先锋。为了梦想，他们选择了创业，开启了辉煌灿烂的人生。

创业无界限，有梦即远航。但愿小李能坚守心之所向，勇敢创业，活出青春的姿态，不负这大好年。

**创业日记怎样写范文 第八篇**

排查问题：

登录开发环境成功，所以排除浏览器问题。

2，检查webservice0,webservice1节点是否正常

检查两台webservice的运行状态

virsh list

检查结果都是正常的，running状态

远程登录webservice查看服务器状态

ssh webservice0

远程失败，返回结果是找不到路由

ssh webservice1

远程成功。

目前初步怀疑是webservice0节点出现了问题，因为现在无法等陆webservice0节点，所以接下来准备重启webservice0虚机。

解决问题：

1，重启webservice0

virsh destory webservice0

virsh start webservice0

**创业日记怎样写范文 第九篇**

如何创业

一、务实

大学生们受社会整体认识的影响，一提到创业想到的就是高科技产业相关的，这固然很好，但创业不一定全是开大公司做大买卖，哪怕是传统行业中一项具有革新意义的技术创新、哪怕是开个小店，这也是创业。关键就在于毕业生们有没有从小做起、从实际做起的勇气，对行业知识积累。

二、艰苦奋斗

也许有人看到这个标题会笑，但从笔者采访的创业者中，没有一个不强调，创业不是风花雪夜，其中的艰辛只有经历过的人才懂得，“每天从早上8点开始工作到凌晨3点休息，没有周末，没有娱乐，同样的事情必须比别人做得更好!”并且在公司没有赢利之前，不要指望别人会愿意给你风险投资。

三、获取风险投资的重要能力

四、自信

听过太多“昙花一现”的大学生创业失败的经历，如今的毕业生有创业想法的多，但实践的少。在上海各高校大学生的ja商业策划决赛中，选手们纷纷展示了自己的创业计划，但即便是一等奖获得者也表示自己的计划是“空想”，近几年不会考虑创业。而评委则认为他的作品是所有参赛者中最具操作性的。专家认为之所以会出现这样的现象就在于现在有创新精神的学生对自己的能力信心不足，而创业是需要激情和信心的。

五、创新

谈及创业，创新是必可少的要素。在某种意义上说，创新决定了创业成功与否。这其中包括技术创新和思维创新。对于想利用技术创新创业的大学生来说，专家认为必须具备以下条件：具有自主知识产权的发明创造;该发明创造可转化为市场产品并具有广阔的市场前景;有可靠的资金来源。

创业好项目排行榜

创业项目排行榜：特色小吃店

来自于四面八方的小吃产品，口味多元化，价格很实惠，所以能吸引到顾客的目光，会是轻而易举能做到的事情。特色小吃从名称上便能看出，是具备能吸引到顾客，且其它小吃不具备的优点。作为年轻人，平时也爱吃吃喝喝，再加上小吃店开设，不需要太多的成本，有时候一个摊位也能解决，通常不会造成经济上的压力，可以顺利地展开项目，从小生意做起，慢慢积累到财富。

创业项目排行榜：宠物护理店

许多人家里都养着宠物，尤其是一些孝顺的儿女，担心自己离家工作，父母会很寂寞，会买宠物回来让家里多些热闹。在这种情况下，宠物护理店起到了积极的作用，可以给宠物美容、销售宠物服装，或者是看护主人暂时不在家的宠物等等。而年轻人现在宠物的较多，开一家门店既可以让自己与可爱的宠物接触，还能挣到钱，可谓是一举两得。

创业项目排行榜：绿色食品店

拥有健康的身心，是许多人在追求的事情，但亚健康的情况频繁发生，令人们对饮食更加在乎。绿色食品包括了各种有机蔬菜、无添加食物等等，有越来越多的顾客购买，做这方面的生意会有前途。绿色食品的采购渠道，正在逐渐增多，给创业者带来了商机。这种门店可以开在学校、社区附近，通常都是很受欢迎的，客流量大，利润空间自然会扩大。

创业好项目盘排行榜

**创业日记怎样写范文 第十篇**

在义乌宾王夜市中，有一道独特的风景，他们穿着统一的.队服，带着小红帽，和众多小摊贩们一起吆喝着。他们，就是浙师大经管学院暑期义乌创业队。他们于11日进军义乌以来已有两日。在这两日中，团队的日常生活主要为白天兼职，晚上摆夜市。

而夜市所赚取的钱都将捐献给四川泥石流受害家庭。虽然夜市看上去只是“摆摊卖东西”，但却让实践队员深深地感受到赚钱的艰辛。有的人看一眼就走，不再驻足；有的人讨价还价了很久还是放弃购买；有的人质疑队伍的诚信……一个晚上下来，说破嘴皮子也仅赚到三十余元。

尽管如此，实践队员仍然没有放弃，为了吸引顾客，还在摊位前合唱起了队歌。以前花钱大大咧咧的队员们都纷纷表示经过这两个晚上摆摊的体验，深切地体会到了父母赚钱的不易。下图为实践队员为我们展示一个晚上赚钱的成果。

**创业日记怎样写范文 第十一篇**

记得四年级的时候，全班刮起了一股“创业风”。不知是谁先想起的要开店做生意，大家都跟着开创了自己的店铺。

我也不例外，和小伙伴们开了一家“星光书本美化店”。这家店是由我和三个好朋友主办的，我们店的主要工作是装饰同学的书本，用艺术字写上名字，或是画一些美观的小图案收取费用。这个店已成立，我们四个就利用课间时间做宣传，跟同学们说：“星光书本美容店成立啦，地点就在第五行，第三排座位上！”为了保证每个同学都知道，我们还专门准备了一个小本，将同学的名字记在本上。经过大家的努力，我们店旗开得胜，许多爱美的女孩纷纷拿来自己的书本，我们四个忙得焦头烂额。而且，我们还特地做了一本目录，同学可以选择自己中意的图案，画一次只要五角钱。

全班第一臭美女生郭之维首先来到我们店，她拿了五本书，一下子扔在我桌子上，又选了很多图案，我既欣喜又着急，因为今天只有我一个人有时间华这些图案，其他三个人都有事。我只好拿起彩笔拼命的画起来，又是蝴蝶结又是小兔子，我额头上渗出了细小的汗珠。很长时间过后，我把成果交给郭之维，她十分满意付给我相应的钱，我有了第一笔收入。拿到钱的我欣喜若狂，攥着钱的手兴奋的在颤抖，心里像吃了蜜一样甜。

正当我们为取得成功庆祝时，宋佳舫又成立了一个“幸运草书本美容店”，就这样我们有了竞争对手。两家店开始用各种方法互相抢顾客，一下课，我们四个人就跑到宋佳舫店里，对他们的顾客不听劝说，当起了说客：“嘿，来我们星光书本美化店吧，前十名到店者有优惠哦！”“是啊是啊，还有小礼物赠送！”而宋佳舫他们也不甘示弱，立马跑到我们店里给我们的顾客分发糖果，笼络人心。我们用每月业绩来看哪家店更强，在我们的努力下，最终的结果是我们赢了！

后来，同学们对创业这件事情的兴趣渐渐消失，我们的小店也就关闭了。但第一次创业给我留下的印象十分深刻，她让我体会到了父母挣钱的不易，我永远忘不了那次创业的体验！

**创业日记怎样写范文 第十二篇**

星期五上午的体育课，我对\_牧、吴柳良、袁泽玺说：“我们来成立一个保镖公司吧！”他们都点头答应了。

刚开始只有我和\_牧。当时我们正在训练，看见袁泽玺正在被两个女生穷追不舍，我对\_牧说：“你负责保护袁泽玺，我来挡住那两个女生。”\_牧赶紧把袁泽玺带上了楼。当我挡着这两个女生的时候，我指着地上一喊：“蟑螂！”她们往地上一看，我趁这个机会，赶紧跑上了楼。

当我伸出头看她们在干什么的时候，上课铃突然响了，我们几个都纷纷跑进了教室。袁泽玺就是这样加入了我和\_牧的保镖团队。

而吴柳良是星期二的语文课下课的时候，因为不小心打到了陶泉林，才被陶泉林追着不放，我们三个赶紧跑过去拉着吴柳良逃跑。

然后我们来了个调虎离山计：让\_牧和吴柳良把外套交换，让吴柳良假扮\_牧。\_牧假扮吴柳良。陶泉林看见穿着吴柳良外套的\_牧，就以为那是吴柳良，便追了过去。当他发现那是\_牧的时候，吴柳良已经跑得无影无踪了。

就这样，我们的四人保镖公司正式成立了。

本文档由范文网【dddot.com】收集整理，更多优质范文文档请移步dddot.com站内查找